

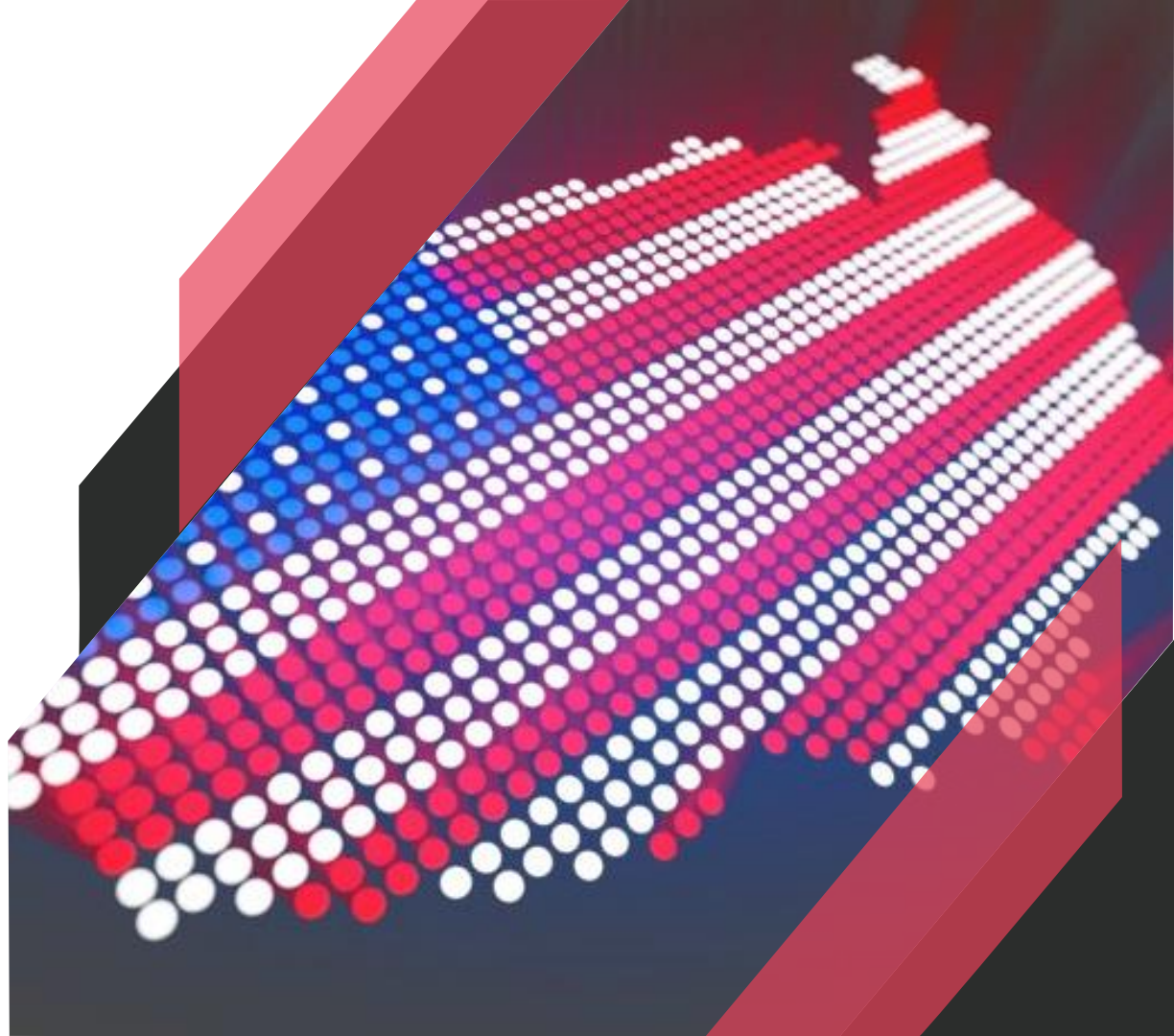


Investors for a new now

# DWS US Growth

Vom Wachstum bei US-Aktien profitieren

Diese Werbemitteilung ist nur für professionelle Kunden (MiFID Richtlinie 2014/65/EU Anhang II) bestimmt. Keine Weitergabe an Privatkunden.



# Agenda

01 Warum in Wachstumswerte investieren?

02 Investmentphilosophie & Prozess

03 Portfolio

04 Wichtige Informationen

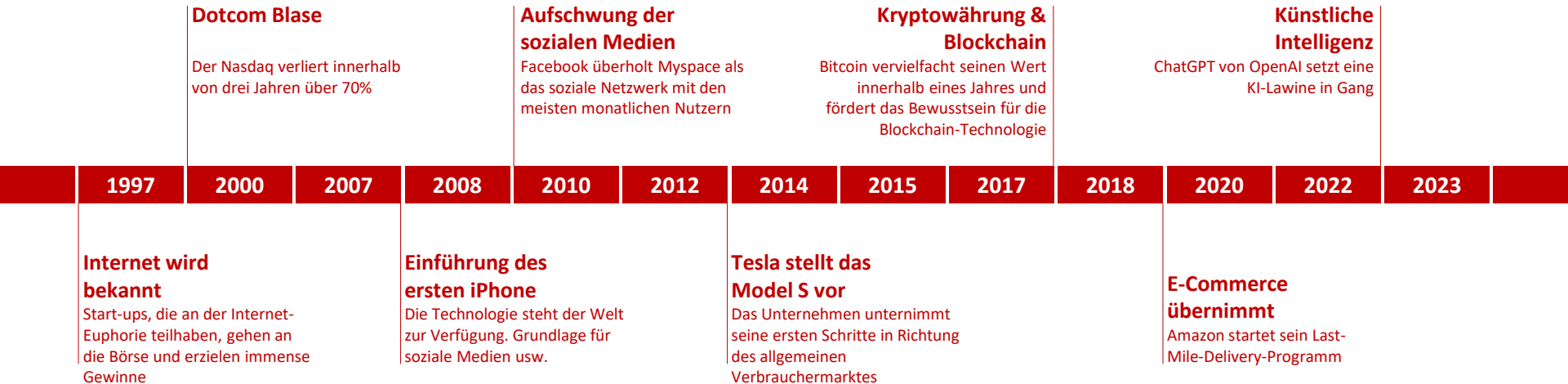


11-21 →  
**WALL ST**

01 Warum in Wachstumswerte investieren?

# Auf Gewinner setzen

## Wachstumswerte als Option auf Innovation

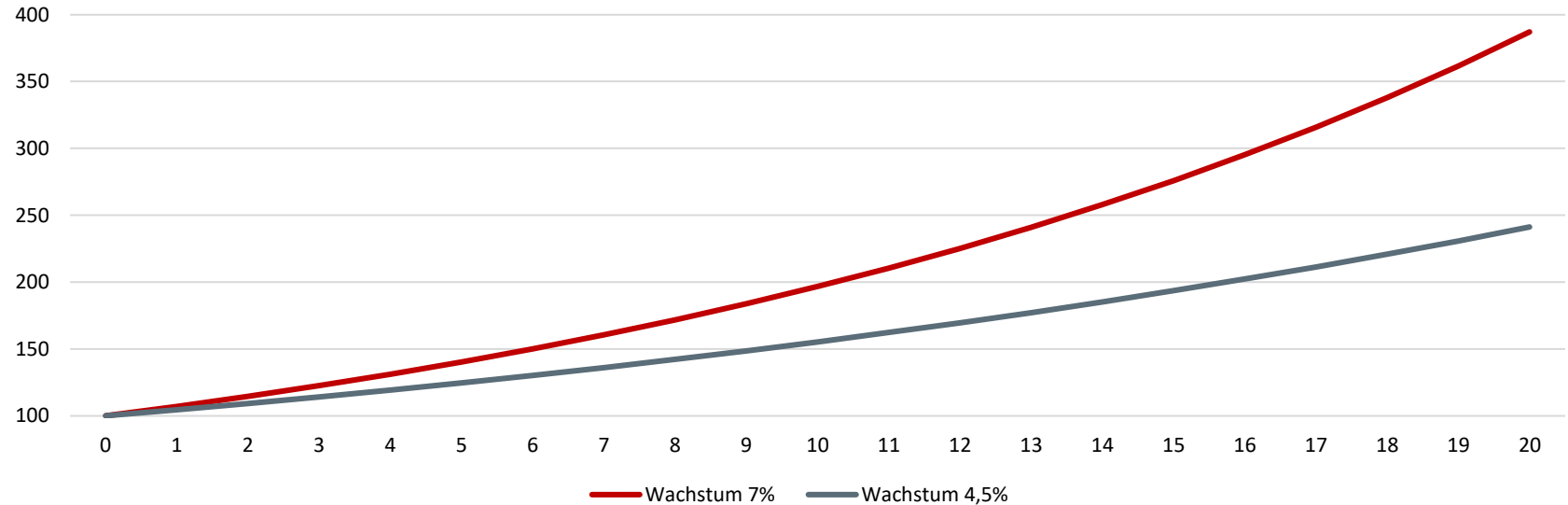


# Der Zinsezins ist für Wachstumsunternehmen sehr wirkungsvoll

Verdoppelung in 10 Jahren mit 7% jährlichem Wachstum

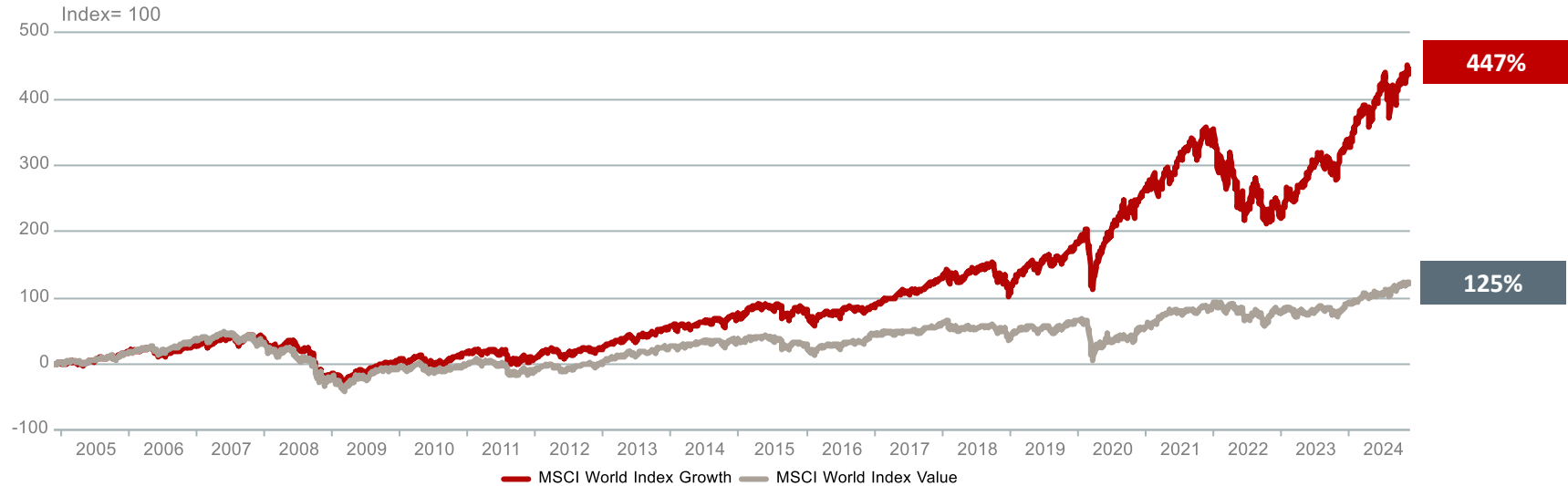
## Indikative Zinsezinsentwicklung

Y-Achse: Investment, X-Achse: Jahre



# Entwicklung von Growth vs. Value

## Wachstumsaktien in den vergangenen 20 Jahren die bessere Wahl gegenüber Substanzwerten



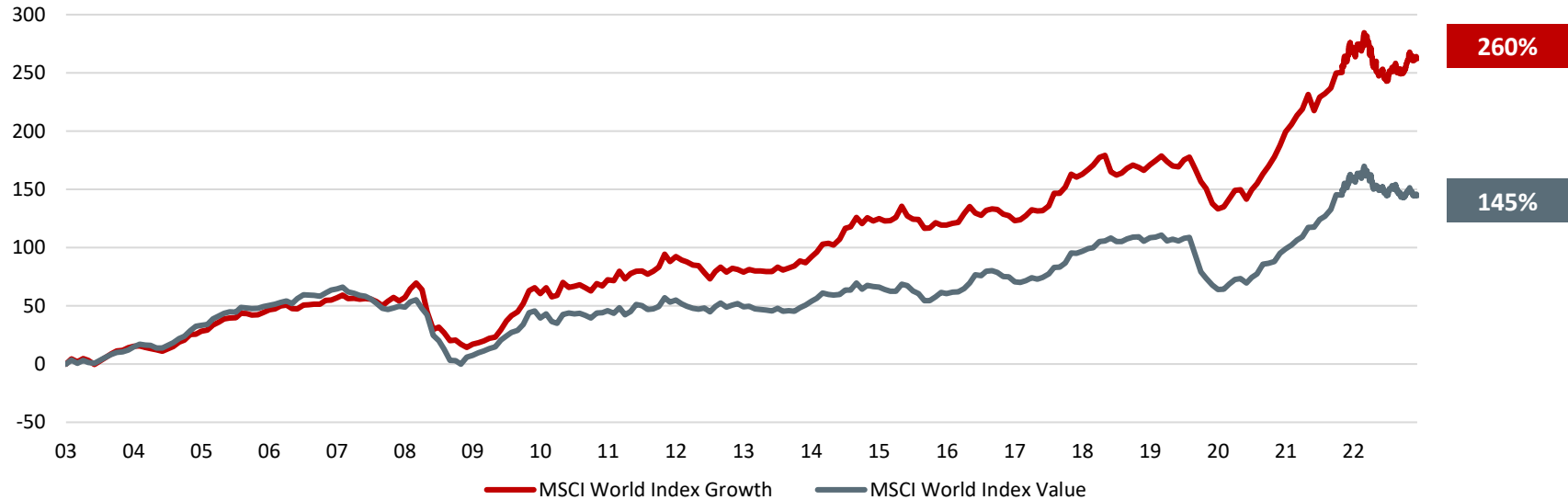
Quelle: DWS, FactSet

Wertentwicklungen in der Vergangenheit sind kein verlässlicher Indikator für die zukünftige Wertentwicklung.

Stand: Oktober 2024; Quelle: DWS International GmbH

# Innovation treibt Gewinnwachstum an

Gewinn pro Aktie: MSCI World Growth-Index vs. MSCI World Value-Index seit 2003 (in %, in USD)



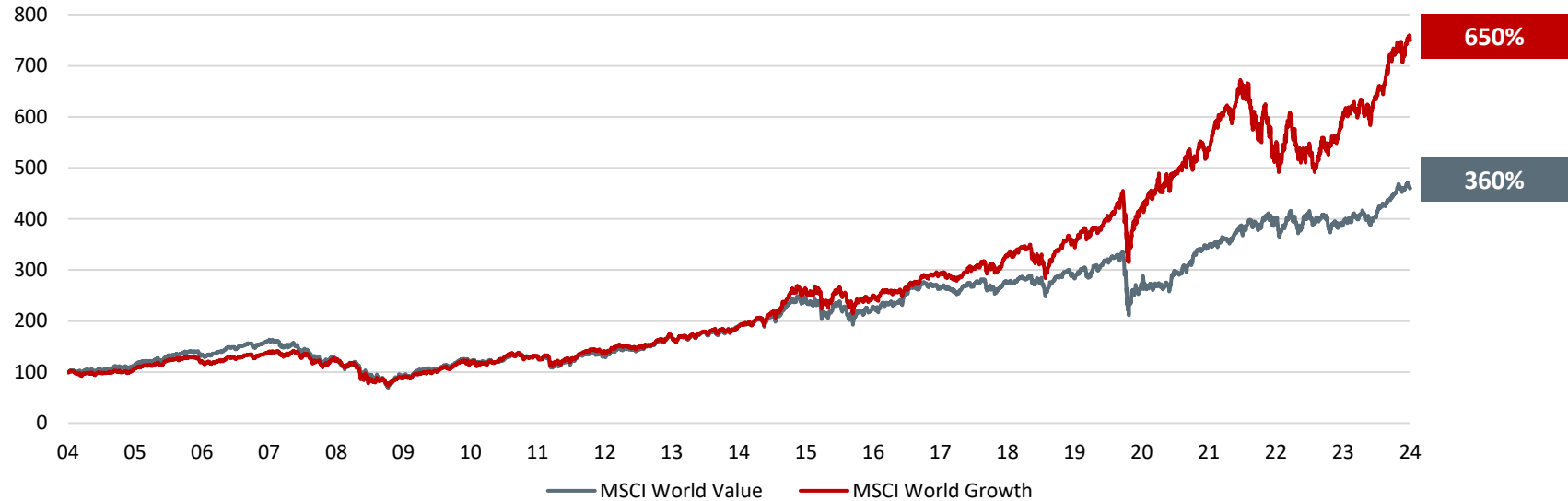
Wertentwicklungen in der Vergangenheit sind kein verlässlicher Indikator für die zukünftige Wertentwicklung.

Stand: October 2024; Quelle: DWS International GmbH

# Entwicklung von Growth vs. Value

## Wachstumsaktien in den vergangenen 20 Jahren die bessere Wahl gegenüber Substanzwerten

31.05.2004 = 100

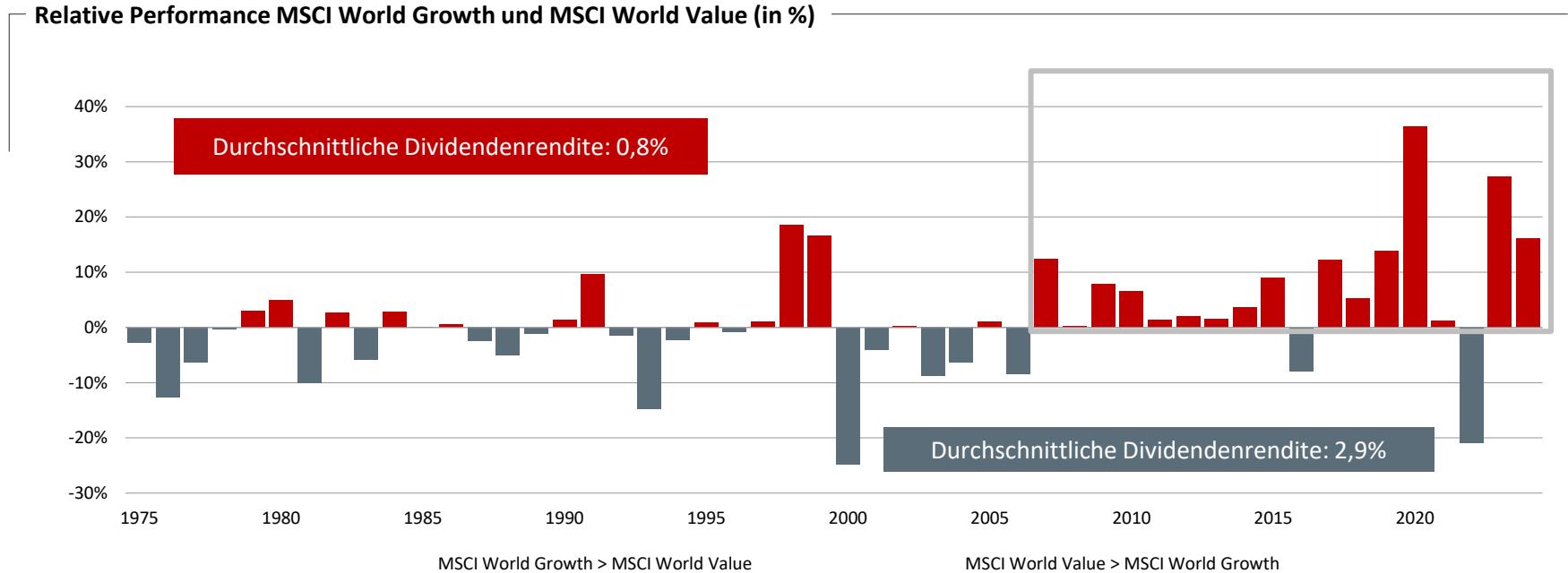


Die Wertentwicklung in der Vergangenheit ist kein zuverlässiger Indikator für die künftige Wertentwicklung. Stand: Oktober 2024; Quelle: DWS International GmbH



# Wachstum dominiert den Markt seit 2006

2025 schon wieder?

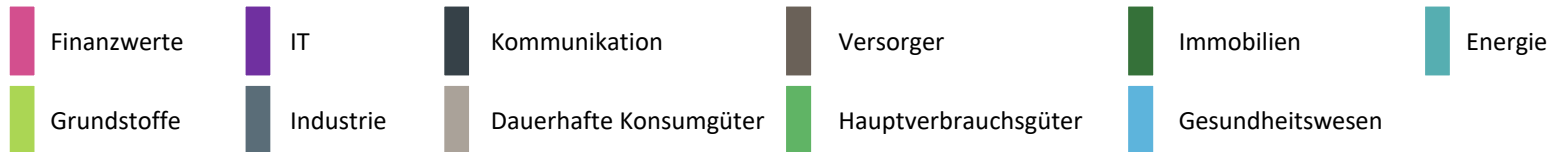
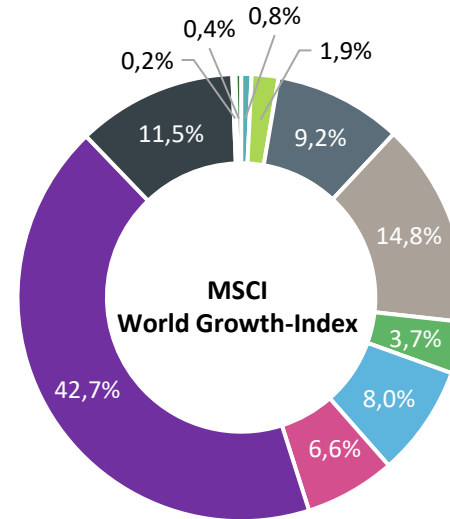
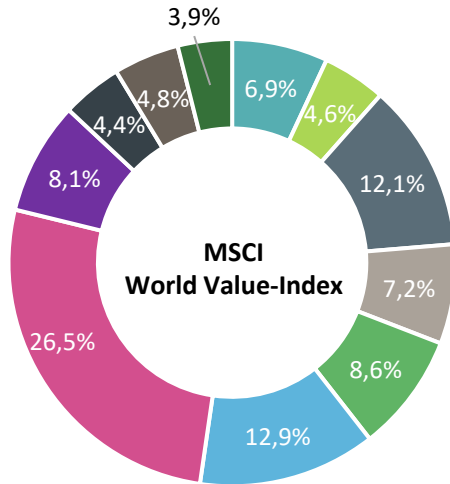


Wertentwicklungen in der Vergangenheit sind kein verlässlicher Indikator für die zukünftige Wertentwicklung. Dividenden sind nicht garantiert. Die Höhe der Dividendenzahlungen kann sich ändern oder gar nicht stattfinden. Prognosen basieren auf Annahmen, Schätzungen, Ansichten und hypothetischen Modellen oder Analysen, die sich als nicht zutreffend oder nicht korrekt herausstellen können.

Quelle: Ende Dezember 2024; Quelle: DWS International GmbH, Refinitiv Datastream, Preis Index in USD

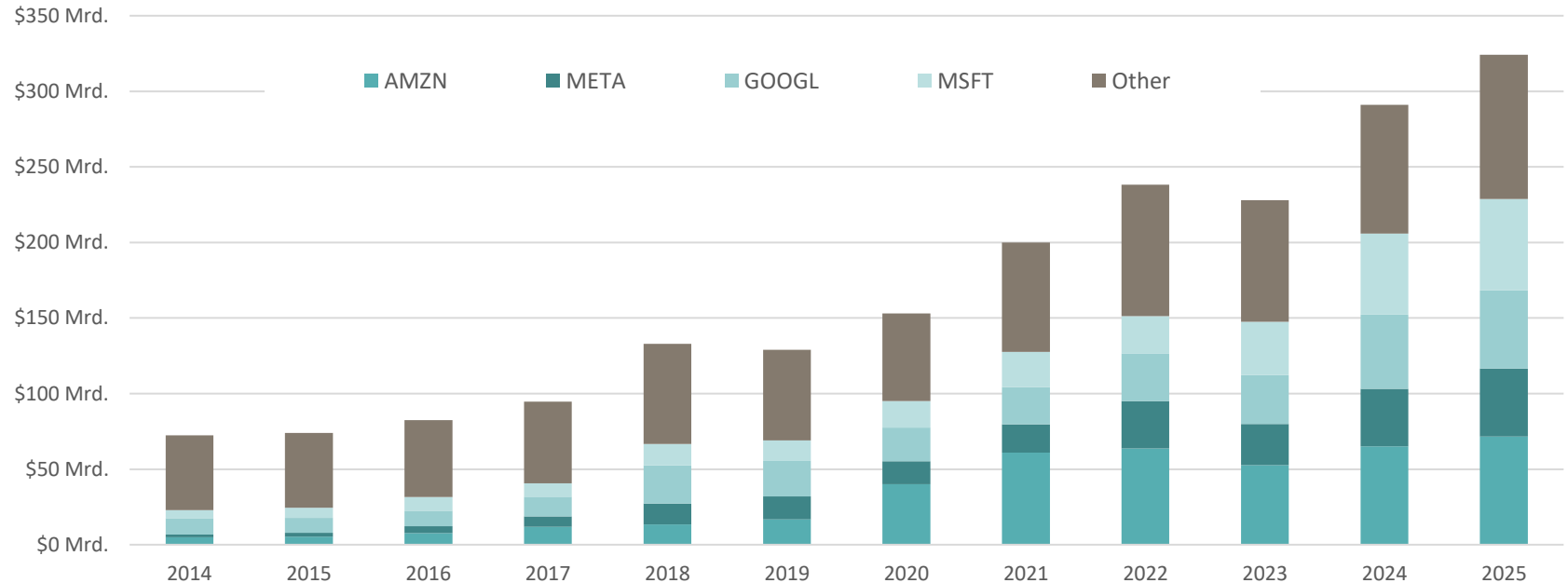
# Substanz vs. Wachstum

## Die Unterschiede in der Sektorzusammensetzung



# Rund 300 Mrd. USD Investitionen der US Mega-Caps

## Investitionsausgaben von US-Firmen im Vergleich

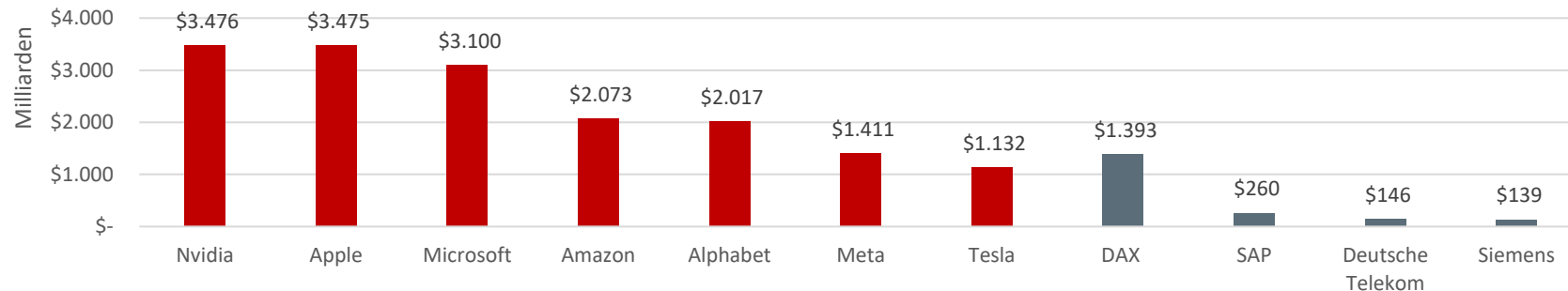


Quelle: Baird; Stand August 2024

Diese Informationen dienen nur zu Informationszwecken und stellen keine Anlageberatung, keine Empfehlung, kein Angebot und keine Aufforderung dar.

# Technologiewerte USA und Deutschland im Vergleich

US-Unternehmen haben eine deutlich höhere Marktkapitalisierung



|                          |        |       |       |       |       |       |       |                     |       |       |       |
|--------------------------|--------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|---------------------|-------|-------|-------|
| Performance <sup>1</sup> | +2.377 | +215  | +160  | +112  | +147  | +171  | +1084 | +44                 | +86   | +98   | +65   |
| Umsatz <sup>2</sup>      | 35,1   | 94,9  | 65,6  | 158,9 | 88,3  | 40,6  | 25,2  | 438,5 <sup>4</sup>  | 9,3   | 31,3  | 22,9  |
| Nettogewinn <sup>2</sup> | 19,3   | 14,7  | 24,7  | 15,3  | 26,3  | 15,7  | 2,2   | 35,9 <sup>4,5</sup> | 1,6   | 3,2   | 2,1   |
| Gewinnmarge <sup>2</sup> | 62,3%  | 31,2% | 46,6% | 11,0% | 32,3% | 42,7% | 10,8% | -                   | 26,1% | 21,5% | 12,7% |
| KGV <sup>3</sup>         | 50     | 31    | 32    | 32    | 21    | 24    | 140   | 15                  | 49    | 16    | 16    |

Angaben in USD; 1) in % seit Ende 2019; 2) in Mrd. 3. Quartal 2024; 3) Ende 2024; 4) Ohne Banken; 5) Operativer Gewinn

Quelle: Bloomberg, EY; Stand: Ende Okt. 2024



## 02 Investmentphilosophie & Prozess

# Unsere Investmentphilosophie

## Strukturelles Wachstum entlang der gesamten Wachstumskette

In einem **unsicheren Wirtschaftsumfeld** mit geringen Wachstumsraten in den Industrieländern ist Wachstum eine Seltenheit. Deshalb suchen wir nach Unternehmen, die in Zukunft ein **überdurchschnittliches, strukturelles Wachstum** aufweisen werden.



Wir glauben, dass Unternehmen einem Wachstumszyklus mit drei Phasen folgen: **Früh-, Kern-, Wachstumsphase**. Wir investieren entlang der gesamten Wachstumskette mit einer **flexiblen Mischung von Titeln mit unterschiedlicher Marktkapitalisierung**.

Wir konzentrieren uns auf Unternehmen mit **überdurchschnittlichen Wachstumsaussichten** in Bezug auf Umsatz und Gewinn.



Die Kombination aus fundamentaler Titelauswahl und **ausgewogener Risikostreuung** führt unserer Meinung nach **langfristig zu überdurchschnittlichem Kapitalwachstum bei durchschnittlicher Volatilität**.

# Taktische Beimischung von Unternehmen mit positiven Gewinnmomentum

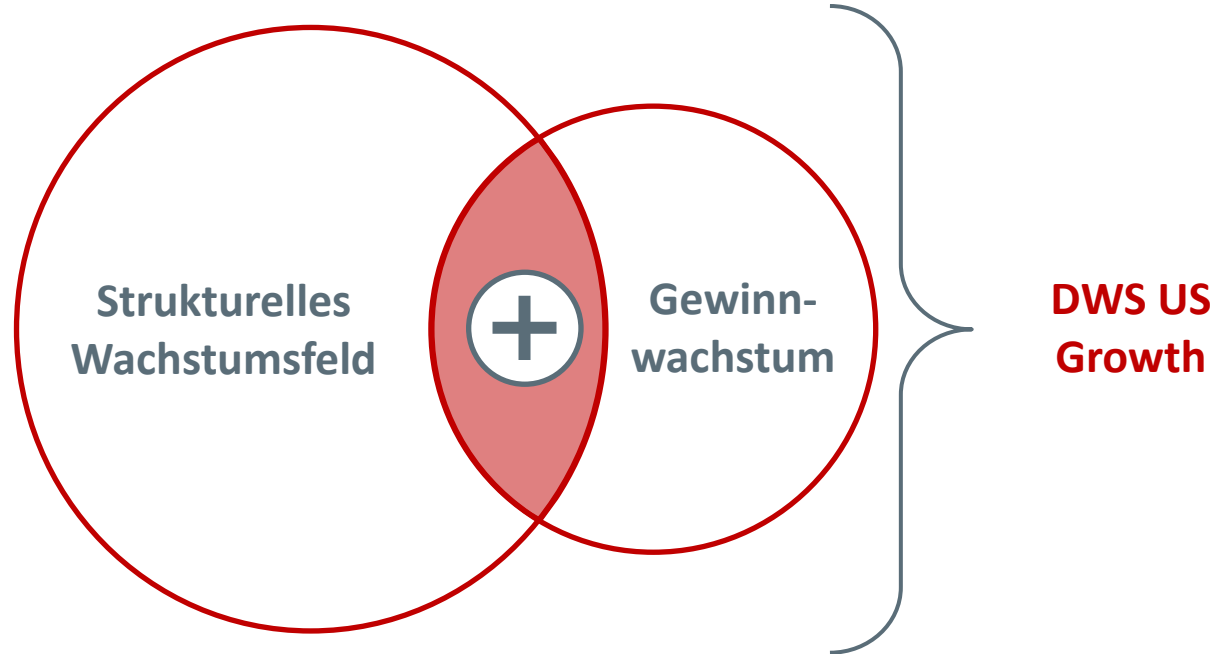
## Strukturelles Wachstum

Unternehmen in stark wachsenden Endmärkten

## Erholungspotential

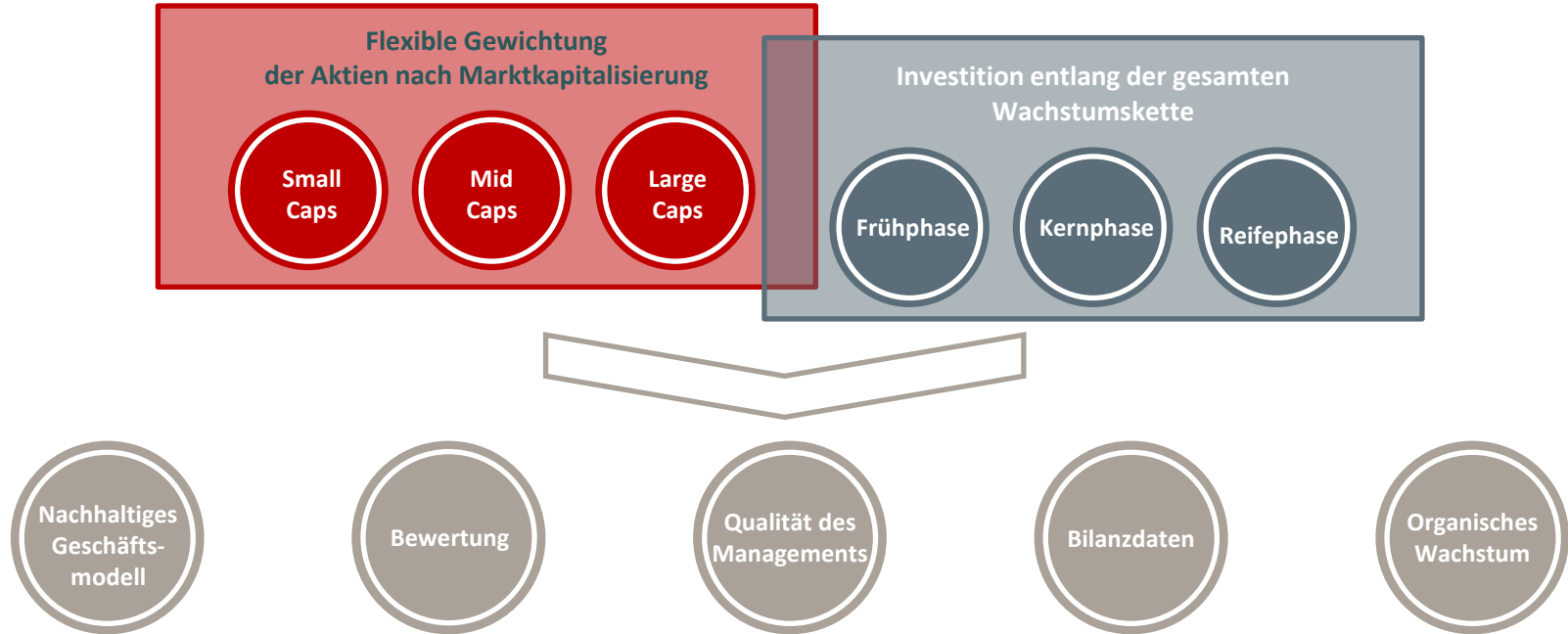
Vom Konsens unterschätztes Umsatz- oder Gewinnpotenzial

Profitieren von positiven Gewinnrevisionen



# Unsere Investmentphilosophie

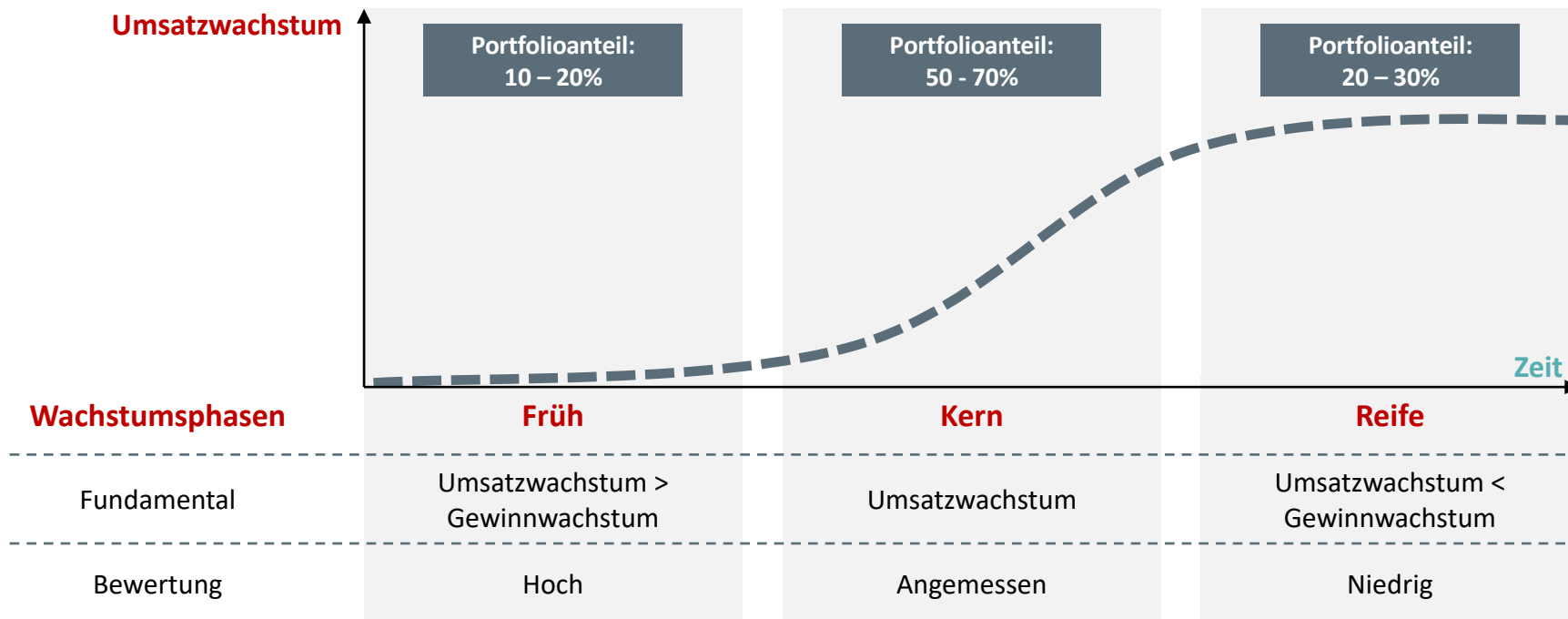
## Fundamentalanalyse





# Unsere Investmentphilosophie

Investitionen in Unternehmen entlang der gesamten Wachstumskette



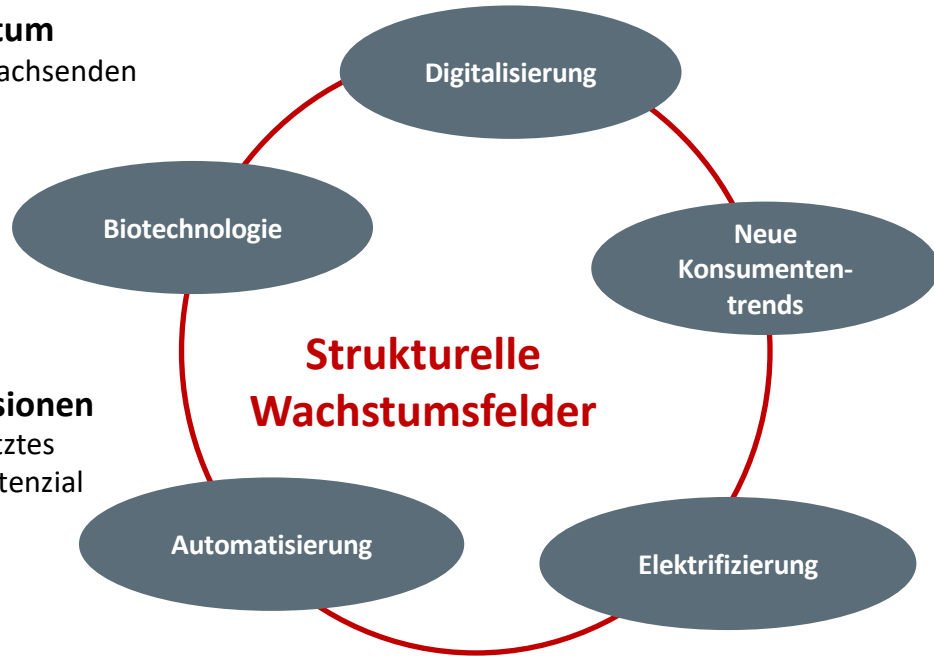
# Wachstumsaktien – eine Option auf Innovation

## Strukturelles Wachstum

Unternehmen in stark wachsenden Endmärkten

## Positive Gewinnrevisionen

Vom Konsens unterschätztes Umsatz- oder Gewinnpotenzial



**DWS US  
Growth**

## Charakteristika von strukturellen Wachstumsunternehmen

| KPI:                     | Netzwerktechnik-Hersteller   | Beurteilung: |
|--------------------------|--|--------------|
| Marktpotential:          | Strukturelles Wachstum im Ausrüstungsmarkt für Datacenter                  |              |
| Kundenwachstum:          | Zweistelliges Wachstum bei der Anzahl der Kunden                           |              |
| Produktinnovation:       | Technologieführer bei neuen Produkten mit noch schnellerer Geschwindigkeit |              |
| Preissetzungsmacht:      | Stabile Preise   |              |
| Marktanteilsentwicklung: | Stetige Marktanteilsgewinne gegenüber der #1                               |              |

## Steht für...



Globale Wachstumsunternehmen  
mit hoher Innovationskraft



Attraktive Bewertung im fairen  
Verhältnis zum Wachstum



Aktienselektion von Unternehmen mit  
unterschiedlicher Marktkapitalisierung

## Steht nicht für...



Ein reines „Beta“ Investment



Hohe Umschlagshäufigkeit



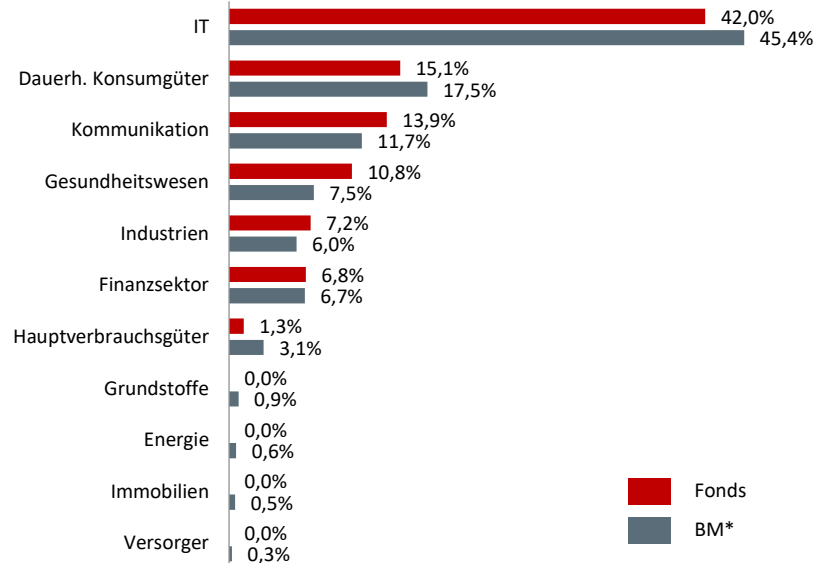
Unkontrollierte Risiken



### 03 Portfolio

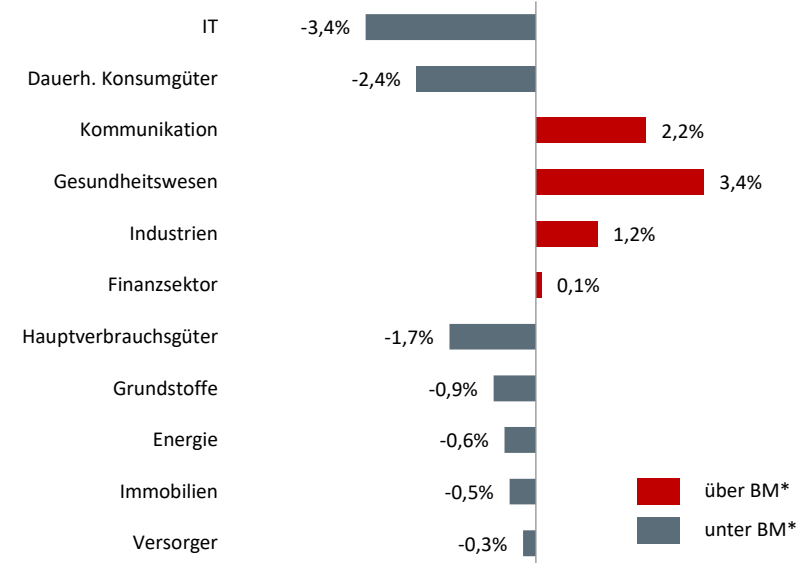
### Sektorallokation – absolut zur BM

(in % des Fondsvermögens)



### Sektorallokation – relativ zur BM

(in % des Fondsvermögens)



\* BM: MSCI USA Growth 10/40

Stand: Ende Dezember 2024, Quelle: DWS International GmbH

### 10 größte Werte

|                    |              |
|--------------------|--------------|
| Nvidia Corp        | 8,2%         |
| Apple Inc          | 7,9%         |
| Alphabet Inc       | 7,4%         |
| Microsoft Corp     | 7,3%         |
| Amazon.com Inc     | 6,9%         |
| Meta Platforms Inc | 4,5%         |
| Visa Inc           | 3,9%         |
| Tesla Inc          | 2,3%         |
| Broadcom Inc       | 2,1%         |
| Eli Lilly and Co   | 1,9%         |
| <b>Summe</b>       | <b>52,5%</b> |

### Investitionsgrad

|                   |       |
|-------------------|-------|
| Aktien            | 97,1% |
| Bar und Sonstiges | 2,9%  |
|                   |       |
|                   |       |
|                   |       |
|                   |       |
|                   |       |
|                   |       |
|                   |       |
|                   |       |
|                   |       |

In % des Fondsvolumens;

Stand: Ende Dezember 2024; Quelle: DWS International GmbH

Die Erwähnung bestimmter Wertpapiere ist weder als Anlageberatung noch als Empfehlung zum Kauf, Verkauf oder Behalten eines bestimmten Wertpapiers zu verstehen.

### Höchste Übergewichte

|                        |      |
|------------------------|------|
| Alphabet               | 2,9% |
| Applied Materials      | 1,7% |
| VISA Cl.A              | 1,4% |
| Progressive Corp.      | 1,3% |
| Arista Net             | 1,2% |
| Zoetis Cl. A           | 1,0% |
| UnitedHealth Group     | 1,0% |
| Cadence Design Systems | 0,9% |
| Agilent Technologies   | 0,9% |
| Deere & Co.            | 0,8% |

### Höchste Untergewichte

|                        |       |
|------------------------|-------|
| Broadcom               | -2,5% |
| Mastercard Cl.A        | -2,0% |
| Amazon.com             | -2,0% |
| Costco Wholesale Corp. | -1,9% |
| Tesla                  | -1,8% |
| Microsoft Corp.        | -1,4% |
| Apple                  | -1,3% |
| Oracle Corp.           | -1,3% |
| Eli Lilly and Company  | -1,0% |
| Netflix                | -1,0% |

Dies stellt keine Anlageempfehlung dar.

Die Erwähnung bestimmter Wertpapiere sollte weder als Anlageberatung noch als Empfehlung ausgelegt werden, ein bestimmtes Wertpapier entweder zu kaufen, zu verkaufen oder zu behalten.

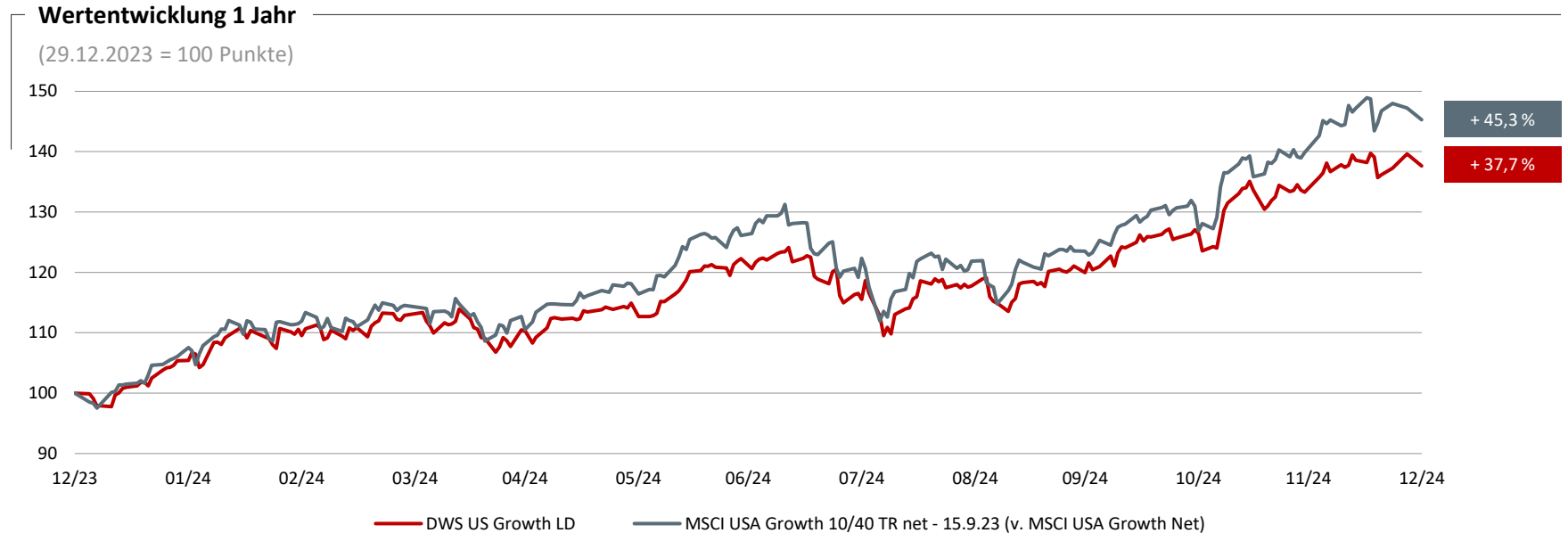
Ferner kann nicht garantiert werden, dass die erwähnten Wertpapiere weiterhin im Fonds gehalten werden.

In % des Fondsvermögens

Die Allokation kann ohne Vorankündigung geändert werden.

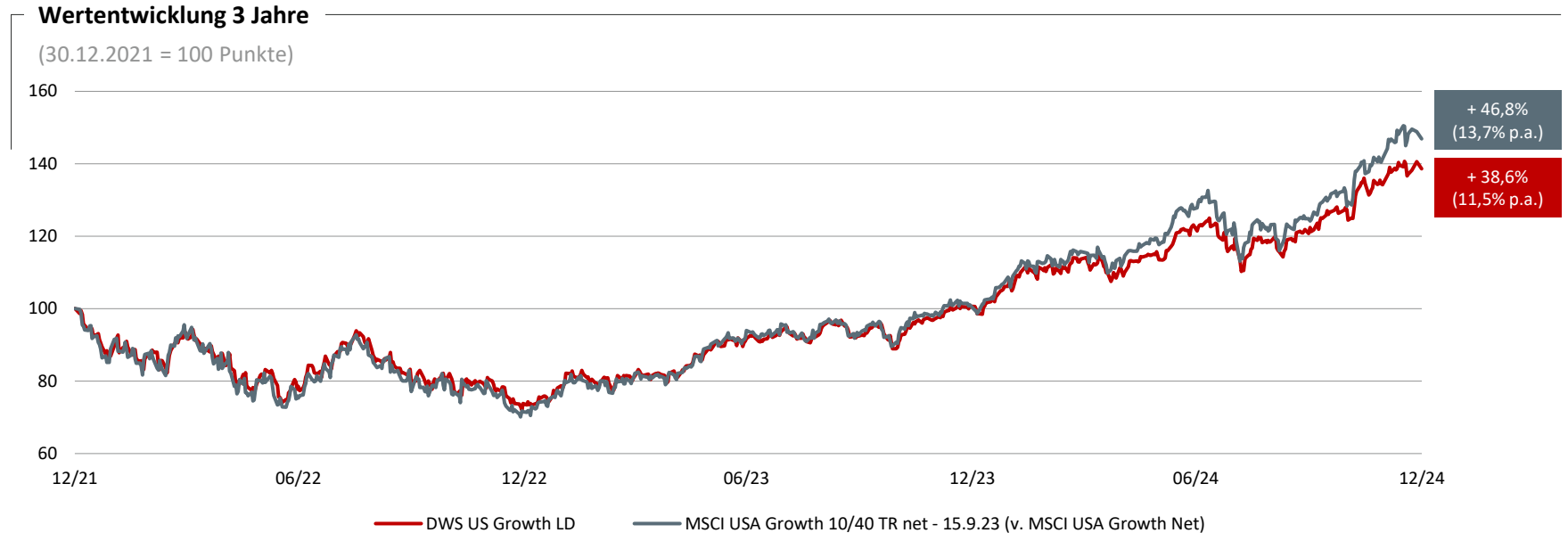
Stand: Ende Dezember 2024; Quelle: DWS International GmbH





Berechnung der Wertentwicklung nach BVI-Methode, d.h. ohne Berücksichtigung des Ausgabeaufschlages. Individuelle Kosten wie beispielsweise Gebühren, Provisionen und andere Entgelte sind in der Darstellung nicht berücksichtigt und würden sich bei Berücksichtigung negativ auf die Wertentwicklung auswirken. Wertentwicklungen in der Vergangenheit sind kein verlässlicher Indikator für die zukünftige Wertentwicklung.

Stand: Ende Dezember 2024; Quelle: DWS International GmbH, tägliche Daten



Berechnung der Wertentwicklung nach BVI-Methode, d.h. ohne Berücksichtigung des Ausgabeaufschlages. Individuelle Kosten wie beispielsweise Gebühren, Provisionen und andere Entgelte sind in der Darstellung nicht berücksichtigt und würden sich bei Berücksichtigung negativ auf die Wertentwicklung auswirken. Wertentwicklungen in der Vergangenheit sind kein verlässlicher Indikator für die zukünftige Wertentwicklung.

Stand: Ende Dezember 2024; Quelle: DWS International GmbH, tägliche Daten

|  |                            |
|--|----------------------------|
| ISIN:  | DE0008490897               |
| WKN:   | 849089                     |
| Fondswährung:   | EUR                        |
| Ausgabeaufschlag:  | Bis zu 5,0%                |
| Kostenpauschale p.a.:  | 1,450%                     |
| Laufende Kosten (30.09.2024):<br>zzgl. erfolgsbez. Vergütung aus<br>Wertpapierleihe-Erträgen | 1,450%<br>0,001%           |
| Ertragsverwendung:   | Distribution               |
| Fondsvermögen:  | 1.628,0 Mio. Euro          |
| Geschäftsjahr:  | 1. Oktober - 30. September |

### Chancen



- Markt-, branchen- und unternehmensbedingte Kursgewinne
- Ggfs. Wechselkurschancen

### Risiken



- Markt-, branchen- und unternehmensbedingte Kursschwankungen
- ggfs. Wechselkursrisiko
- Das Sondervermögen weist aufgrund seiner Zusammensetzung/der von dem Fondsmanagement verwendeten Techniken eine erhöhte Volatilität auf, d.h., die Anteilspreise können auch innerhalb kurzer Zeiträume stärkeren Schwankungen nach unten oder nach oben unterworfen sein
- Anteilswert kann unter den Kaufpreis fallen, zu dem der Kunde den Anteil erworben hat

# Die DWS ESG Engine

## Wie wir robuste ESG-Bewertungen erstellen

### 5 führende Datenanbieter

- ✓ ISS-ESG
- ✓ MSCI ESG
- ✓ Morningstar Sustainalytics
- ✓ S&P Trucost
- ✓ ESG Book

+ öffentlich zugängliche Quellen  
(z.B. Freedom House und Urgewald)

+ DWS firmeneigenes Research

### ESG Facetten

- Kontroverse Sektoren
- Norm-Bewertung
- ESG Qualität: Best-in-class
- CO<sub>2</sub> & Klima
- UN SDGs
- Bewertung von Staaten

+ viele mehr

### Datenexzellenz

- Bewertung der Stärken und Schwächen der externen ESG-Indikatoren
- Auswahl der relevantesten Datenanbieter für jede ESG-Facette

### Robuste Bewertungen

- Konsensorientierter Ansatz und Rückbestätigung über mehrere Datenanbieter
- Überprüfung der Datenqualität durch das ESG Methodology Council<sup>1</sup> und das Sustainability Assessment Validation Council<sup>2</sup>

### Fortlaufende Entwicklung

- Kontinuierliche Verbesserung bestehender Methodologien
- Entwicklung neue proprietärer Bewertungen

**Flexibilität bei den ESG-Kriterien**



**Breite Abdeckung mit 3000+ Datenpunkte**



**ESG-Daten vollständig integriert (z.B. BRS Aladdin, MSCI Barra)**



**Dedizierte und thematische ESG-Anlagestrategien**

<sup>1</sup> Das ESG Methodology Council (EMC) wird gemeinsam vom Vorsitz des CIO for Responsible Investments und der ESG Advisory and Product Methodology geleitet. Das EMC trifft sich wöchentlich, um unter anderem die Umsetzung der Bewertungsmethoden der ESG Engine zu diskutieren.

<sup>2</sup> Das Sustainability Assessment Validation Council (SAVC) unter dem Vorsitz des Global Head of Research besteht aus ESG-Spezialisten aus der Research-Abteilung der DWS und überprüft ESG-Engine-Bewertungen, bevor sie in Kraft treten. Das SAVC nimmt Korrekturen vor, wenn sich ein Ergebnis als wesentlich falsch erweist, insbesondere aufgrund aktueller Erkenntnisse aus Engagements und der Überprüfung von Unternehmensangaben.

Nur zu illustrativen Zwecken. Quelle: DWS International GmbH. Stand: Oktober 2024.

|   |   | DWS Basic Exclusions<br><small>[aufgelegt nach Transparenzvorschriften nach Art. 8 SFDR]</small> |
|---|---|--|
|   | DWS ESG-Bewertungsmethodik / Ausschlusskriterien  | Bewertung <sup>1</sup> oder Umsatzgrenze <sup>2</sup>  |
| <b>Richtlinien der DWS-Gruppe</b>         | DWS-Kohle-Richtlinie<br>(Kohleförderung und -Verstromung $\geq 25\%$ ; Kohleexpansionspläne) <sup>3</sup>                 | Nicht konform  |
|   | DWS Controversial Weapons-Politik<br>(Streubomben, Antipersonenminen sowie biologische und chemische Waffen) <sup>4</sup> | Nicht konform  |
| <b>Kontroverse Sektoren (außer Klima)</b> | Andere kontroverse Waffen (Waffen aus abgereichertem Uran, Nuklearwaffen) <sup>4</sup>                                    | Keine Beteiligung  |
|   | Herstellung von Produkten und/oder Erbringung von Dienstleistungen in der Rüstungsindustrie                               | $\geq 10\%$  |
|   | Herstellung und/oder Vertrieb ziviler Handfeuerwaffen oder Munition   | $\geq 5\%$   |
|   | Herstellung von Tabakwaren  | $\geq 5\%$   |
| <b>Klimabezogene Bewertungen</b>          | Abbau von Ölsand  | $\geq 5\%$   |
|   | DWS Klima- und Transitionsrisiko-Bewertung (Unternehmen & Staaten)  | Kein F   |
| <b>Allgemeine ESG-Bewertungen</b>         | Freedom House Status (Staaten)  | Kein "nicht frei"  |
| <b>Regulatorische Metriken</b>            | Bewertung der guten Unternehmensführung gemessen an der DWS Norm-Bewertung (Unternehmen)                                  | Kein F / M   |
|   | <b>Principal adverse impact indicators (PAII)</b> <sup>5</sup>  | PAII #4 / #10 / #14 / #16 <sup>8</sup>   |
|   | <b>Anteil nachhaltiger Investments (SFDR)</b> <sup>6</sup>  | Individuell je Fonds   |
|   | <b>Anteil nachhaltiger Investments (EU Taxonomie)</b> <sup>7</sup>  | 0%   |

Nur zu Illustrationszwecken. Bitte lesen Sie die Erläuterung der ESG-Filterterminologien bezüglich der Fußnoten 1) - 8)

Quelle: DWS International GmbH, Stand: Oktober 2024

## Erläuterung der ESG-Filterterminologien

### 1) DWS Bewertung Methodologie

Die DWS ESG-Datenbank leitet innerhalb verschiedener Bewertungsansätze anhand der Buchstaben „A“ bis „F“ codierte Bewertungen ab. Innerhalb einzelner Bewertungsansätze erhalten Emittenten eine von sechs möglichen Bewertungen, wobei "A" die beste Bewertung und "F" die niedrigste Bewertung darstellt. Wird die Bewertung eines Emittenten entsprechend eines Bewertungsansatzes als nicht ausreichend erachtet, ist es dem Portfoliomanagement untersagt, in diesen Emittenten zu investieren, auch wenn dieser entsprechend der anderen Bewertungsansätze grundsätzlich investierbar wäre. In diesem Sinne wird jede Bewertung individuell betrachtet und kann zum Ausschluss eines Emittenten führen.

### 2) Umsatzgrenze

Dargestellt ist der Schwellenwert in % des Umsatzes, bei dessen Erreichung oder Überschreitung ein Ausschluss erfolgt. Im Fokus steht im Regelfall die Herstellung bzw. Produktion, bei Ölsand z.B. die Förderung von Öl.

### 3) Kohle

Der Filter schließt Unternehmen mit Kohleexpansionsplänen, wie zum Beispiel zusätzliche Kohleförderung, -produktion oder -nutzung, basierend auf einer internen Identifizierungsmethodik aus. Die zuvor genannten kohlebezogenen Ausschlüsse beziehen sich ausschließlich auf sogenannte Kraftwerkskohle, d.h. Kohle, die in Kraftwerken zur Energiegewinnung eingesetzt wird.

**4) Die DWS Controversial Weapons-Politik (DWS CW-Politik)** bezieht sich in erster Linie auf kontroverse verbotene Waffen (CCW). Andere kontroverse Waffen (CW) stellen keine kontroversen verbotenen Waffen im Sinne dieser Richtlinie dar. Die DWS hält diese Waffen jedoch für kontroversen und schließt Hersteller mit einer Verbindung zu diesen Waffen von Finanzprodukten aus, die bestimmte ESG-Filter anwenden.

**Kontroverse Waffen im DWS Basic Exclusions Filter** beinhaltet CCW (Streumunition, Antipersonenminen, biologische und chemische Waffen), sowie Waffen aus abgereichertem Uran, Nuklearwaffen. Bei den kontroversen Waffen handelt es sich um jegliche Beteiligung, unabhängig von Umsatz. Eine Beteiligung wird identifiziert als Waffenhersteller (F), Komponentenhersteller (E) oder eine relevante Beteiligungsstruktur mit einem Unternehmen mit „E“- oder „F“-Bewertung (D).

### 5) Indikatoren für nachteilige Nachhaltigkeitsauswirkungen (PAIIs)

Je nach Anlageklasse des Fonds und seiner Produktstrategie können aktiv gemanagte Fonds, die nach Art. 8 oder Art. 9 SFDR offenlegen, unterschiedliche Indikatoren für nachteilige Nachhaltigkeitsauswirkungen (PAIIs) berücksichtigen. PAII 16 wird zum Beispiel nur von Fonds berücksichtigt, die in staatliche Emittenten investieren.

### 6) Anteil nachhaltiger Investments (SFDR 2(17))

Die Methodik zur Bestimmung des Anteils nachhaltiger Investitionen gem. Offenlegungsverordnung basiert auf vier Schritten. Zur Bestimmung nachhaltiger Investitionen wird im ersten Schritt geprüft, ob ein Unternehmen über seine Geschäftsaktivitäten einen positiven Beitrag zu den UN SDGs leistet. Die Messung der Geschäftsaktivitäten erfolgt dabei in der Regel auf Basis der Umsätze eines Unternehmens, teilweise auch basierend auf den Investitionsausgaben eines Unternehmens (Capital Expenses – CapEx) oder seinen Betriebskosten (Operating Expenses – OpEx). Im zweiten Schritt wird analysiert, ob das Unternehmen bei Ausführung seiner Geschäftsaktivitäten keinen negativen Einfluss auf soziale oder ökologische Ziele hat (DNSH Assessment). Ist dies erfüllt, folgt im dritten Schritt eine Prüfung der Prinzipien guter Unternehmensführung (sog. „Good Governance“) des Unternehmens: Hierbei wird beispielsweise betrachtet, ob ein Unternehmen nicht das schlechteste Norm Bewertung aufweist (sog. „Minimum Safeguards“). Ein Beispiel hierfür ist die Bekämpfung von Korruption. Ist auch dies gewährleistet, kann schlussendlich der positive Beitrag des Unternehmens, welcher im ersten Schritt identifiziert wurde, angerechnet werden. Somit würde der prozentuale Umsatz des Unternehmens zum Anteil nachhaltiger Investitionen im Portfolio beitragen.

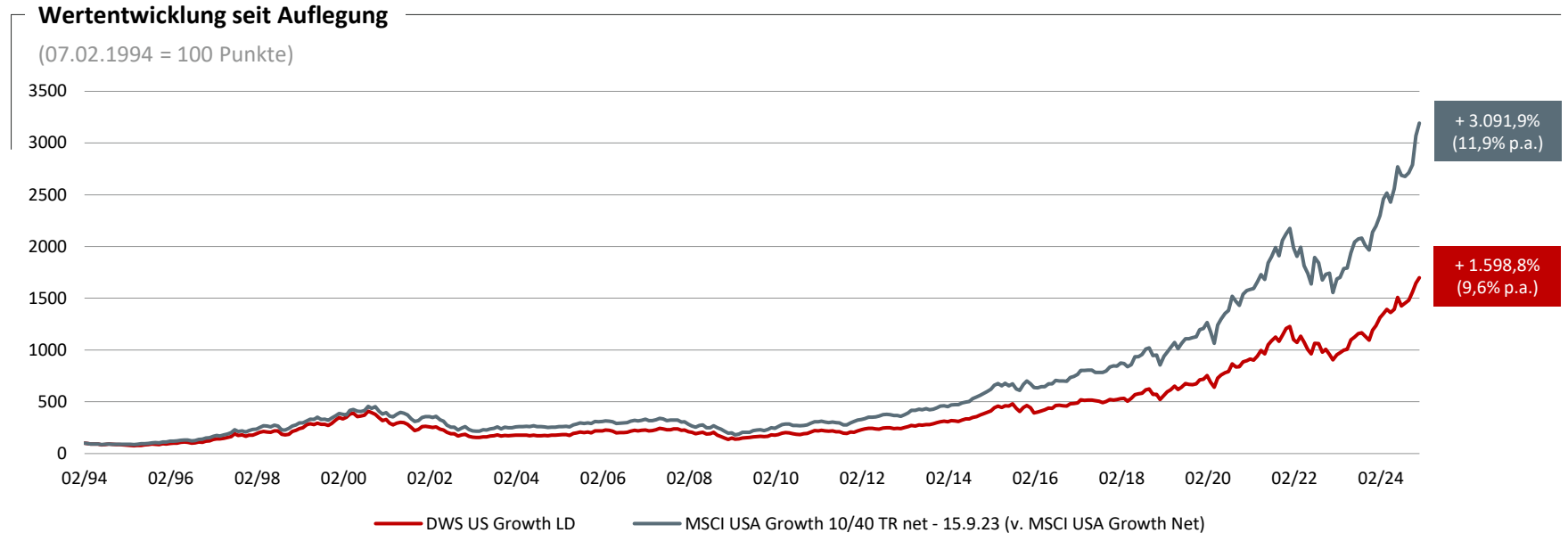
### 7) Anteil nachhaltiger Investments (EU Taxonomie)

Die EU-Taxonomie zielt darauf ab, Klarheit darüber zu schaffen, welche Wirtschaftstätigkeiten als ökologisch nachhaltig anzusehen sind. Zu diesem Zweck wird mit Hilfe eines Kriterienkatalogs für Unternehmen definiert, welche Wirtschaftstätigkeiten bzw. Umsätze zur Erreichung der sechs EU-Umweltziele beitragen. Aufgrund mangelnder Datenverfügbarkeit legt die DWS in ihren aktiv gemanagten Fonds aktuell keinen Mindestanteil für ökologisch nachhaltige Investitionen im Sinne der EU-Taxonomie fest.

### 8) Länder, in die investiert wird, die gegen soziale Bestimmungen verstoßen (Nr. 16).

# DWS US Growth LD

## Wertentwicklung



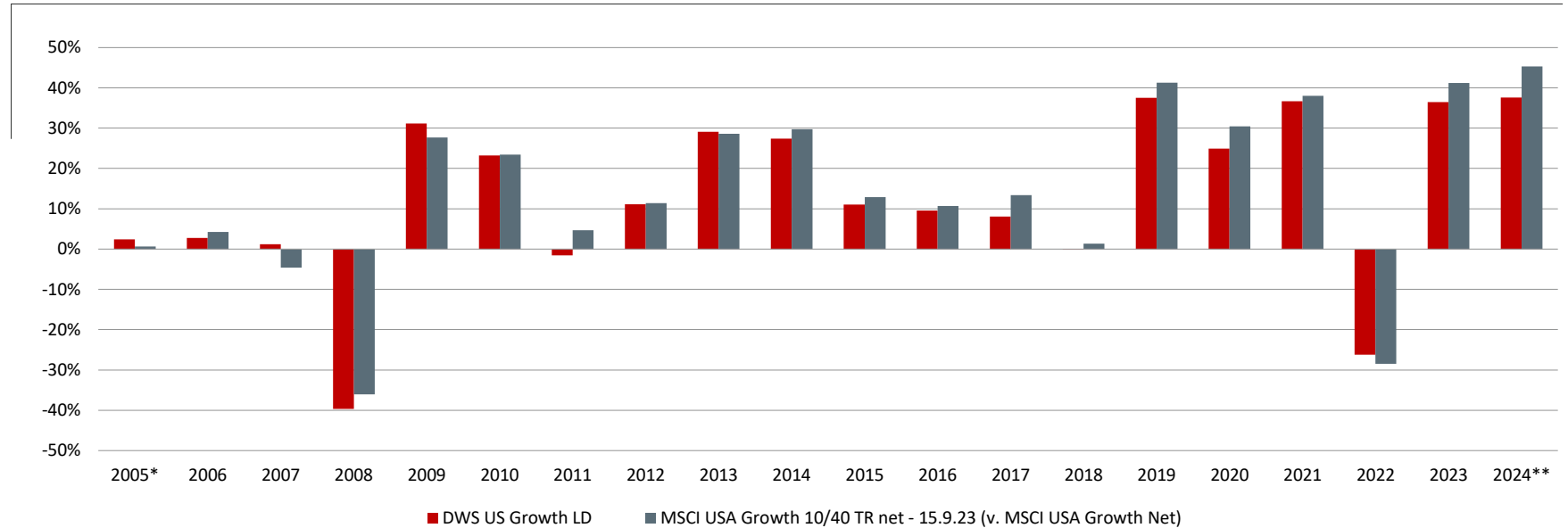
Berechnung der Wertentwicklung nach BVI-Methode, d.h. ohne Berücksichtigung des Ausgabeaufschlages. Individuelle Kosten wie beispielsweise Gebühren, Provisionen und andere Entgelte sind in der Darstellung nicht berücksichtigt und würden sich bei Berücksichtigung negativ auf die Wertentwicklung auswirken. Wertentwicklungen in der Vergangenheit sind kein verlässlicher Indikator für die zukünftige Wertentwicklung.

Stand: Ende Dezember 2024; Quelle: DWS International GmbH, monatliche Daten



# DWS US Growth LD versus Benchmark

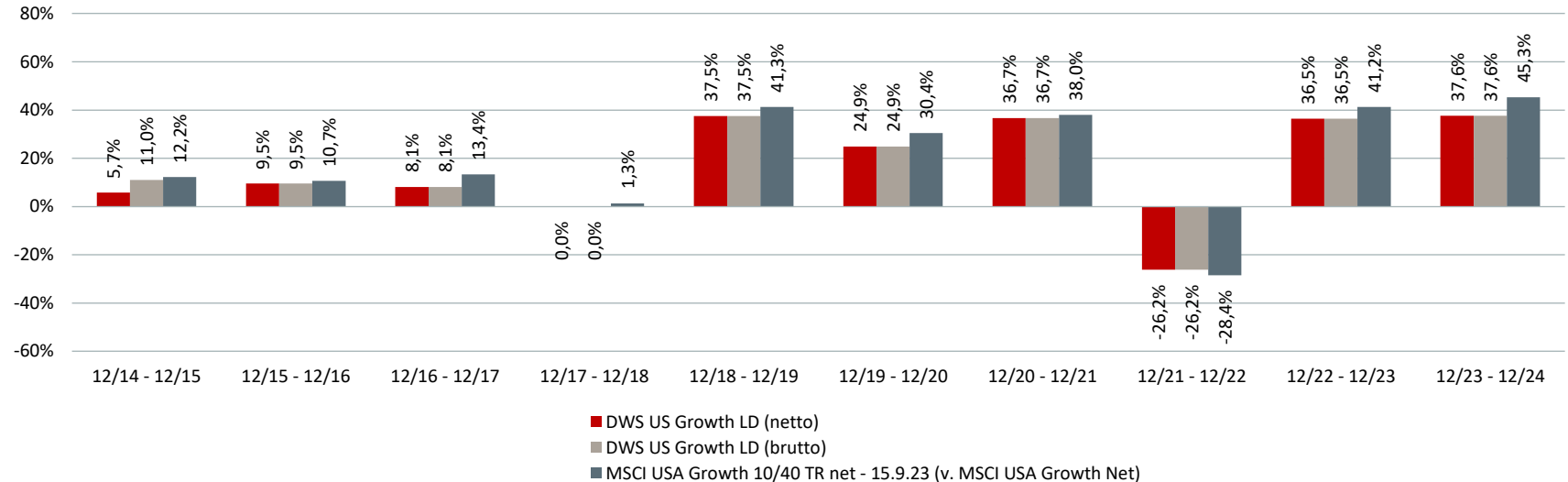
## Wertentwicklung



Berechnung der Wertentwicklung nach BVI-Methode, d.h. ohne Berücksichtigung des Ausgabeaufschlages. Individuelle Kosten wie beispielsweise Gebühren, Provisionen und andere Entgelte sind in der Darstellung nicht berücksichtigt und würden sich bei Berücksichtigung negativ auf die Wertentwicklung auswirken. Wertentwicklungen in der Vergangenheit sind kein verlässlicher Indikator für die zukünftige Wertentwicklung.

\* Seit Fondsmanagerwechsel am 14.11.2005; \*\* Stand: Ende Dezember 2024; Quelle: DWS International GmbH, monatliche Daten

### Wertentwicklung in den vergangenen 12-Monats-Perioden



Erläuterungen und Modellrechnung; Annahme: in Anleger möchte für 1000 Euro Anteile erwerben. Bei einem max. Ausgabeaufschlag von 5,00% muss er dafür 1050,00 Euro aufwenden. Die Bruttowertentwicklung (BVI-Methode) berücksichtigt alle auf Fondsebene anfallenden Kosten, die Nettowertentwicklung zusätzlich den Ausgabeaufschlag; weitere Kosten können auf Anlegerebene anfallen (z.B. Depotkosten). Da der Ausgabeaufschlag nur im 1. Jahr anfällt unterscheidet sich die Darstellung brutto/netto nur in diesem Jahr. Stand: Ende Dezember 2024; Quelle: DWS International GmbH



## 04 Wichtige Informationen

**Diese Werbemitteilung ist ausschließlich für professionelle Kunden bestimmt. Bitte lesen Sie den Prospekt und das KIID, bevor Sie eine endgültige Anlageentscheidung treffen.**

## **Wichtige Hinweise:**

DWS ist der Markenname unter dem die DWS Group GmbH & Co. KGaA und ihre Tochtergesellschaften ihre Geschäfte betreiben. Die jeweils verantwortlichen rechtlichen Einheiten, die Produkte oder Dienstleistungen der DWS anbieten, werden in den einschlägigen Dokumenten ausgewiesen.

Die in diesem Dokument enthaltenen Angaben stellen keine Anlageberatung dar.

Die vollständigen Angaben zum Fonds sind dem jeweiligen Verkaufsprospekt in der geltenden Fassung zu entnehmen. Dieser sowie die „Wesentlichen Anlegerinformationen“ stellen die allein verbindlichen Verkaufsdokumente des Fonds dar. Anleger können diese Dokumente, einschließlich der regulatorischen Informationen und die aktuellen Gründungsunterlagen zum Fonds/Teilfonds [in deutscher Sprache] bei der DWS Investment GmbH, Mainzer Landstraße 11-17, 60329 Frankfurt am Main und, sofern es sich um Luxemburgische Fonds handelt, bei der DWS Investment S.A., 2, Boulevard Konrad Adenauer, L-1115 Luxemburg, unentgeltlich in Schriftform erhalten oder elektronisch in entsprechenden Sprachen unter: [www.dws.de](http://www.dws.de) [www.etf.dws.com](http://www.etf.dws.com) Österreich: <https://funds.dws.com/at> Luxemburg: [www.dws.lu](http://www.dws.lu).

Eine zusammenfassende Darstellung der Anlegerrechte für Anleger ist in deutscher Sprache unter <https://www.dws.de/footer/rechtliche-hinweise/> verfügbar. Die Verwaltungsgesellschaft kann beschließen, den Vertrieb jederzeit zu widerrufen.

Prognosen sind kein verlässlicher Indikator für die zukünftige Wertentwicklung. Prognosen basieren auf Annahmen, Schätzungen, Ansichten und hypothetischen Modellen oder Analysen, die sich als nicht zutreffend oder nicht korrekt herausstellen können.

Wertentwicklungen der Vergangenheit, [simuliert oder tatsächlich realisiert], sind kein verlässlicher Indikator für die künftige Wertentwicklung. Die Berechnung der Wertentwicklung erfolgt nach der BVI (Bundesverband Investment und Asset Management) Methode d.h. ohne Berücksichtigung des Ausgabeaufschlages.

Nähere steuerliche Informationen enthält der Verkaufsprospekt.

Alle Meinungsäußerungen geben die aktuelle Einschätzung von DWS International GmbH wieder, die sich ohne vorherige Ankündigung ändern kann.

Bei diesem Dokument handelt es sich um eine Werbemitteilung und nicht um eine Finanzanalyse. Folglich genügen die in diesem Dokument enthaltenen Informationen nicht allen gesetzlichen Anforderungen zur Gewährleistung der Unvoreingenommenheit von Anlageempfehlungen und Anlagestrategieempfehlungen und unterliegen keinem Verbot des Handels vor der Veröffentlichung solcher Empfehlungen.

Wie im jeweiligen Verkaufsprospekt erläutert, unterliegt der Vertrieb des oben genannten Fonds in bestimmten Rechtsordnungen Beschränkungen. Dieses Dokument und die in ihm enthaltenen Informationen dürfen nur in solchen Staaten verbreitet oder veröffentlicht werden, in denen dies nach den jeweils anwendbaren Rechtsvorschriften zulässig ist. So darf dieses Dokument weder innerhalb der USA, noch an oder für Rechnung von US-Personen oder in den USA ansässigen Personen direkt oder indirekt vertrieben werden.