

Welt-Verbinder

Oktober 2025

Diese Werbemitteilung ist nur für professionelle Kunden (MiFID Richtlinie 2014/65/EU Anhang II) und Berater. Keine Weitergabe an Privatkunden. Nur für qualifizierte Investoren (Art. 10 Para. 3 des Bundesgesetzes über kollektive Kapitalanlagen (KAG))

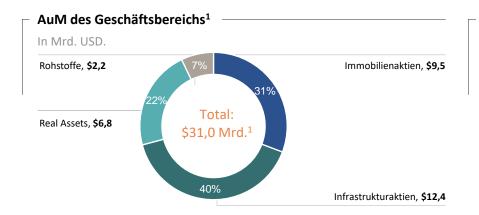




# Liquid Real Assets Plattform



## Immobilienaktien, Infrastrukturaktien und Rohstoffe



Umfassende Palette von Anlagevehikeln					
	Nord- und Südamerika	Asien-Pazifik	EMEA		
Immobilien- aktien	40Act MF CIT Mandatslösungen	UCITs Fund Mandatslösungen	UCITs Fund Mandatslösungen		
Infrastruktur- aktien	40Act MF CIT Mandatslösungen	UCITs Fund Mandatslösungen	UCITs Fund Mandatslösungen		
Rohstoffe	40Act MF Mandatslösungen	UCITs Fund Separate Account	UCITs Fund Mandatslösungen		
Real Assets	40Act MF CIT Mandatslösungen	UCITs Fund Mandatslösungen	UCITs Fund Mandatslösungen		

	Immobilienaktien		Infrastrukturaktien	Rohstoffe	Real Assets
Region	U.S.	Global	Global	Global	Global
Strategie		ed, Regional, tion, Yield	Core, Dynamic, Yield	Futures, Equities, Blend, Precious Metals	Core, Custom
Auflegung	1993	2004	2008	2005	2015

Währung: USD, sofern nicht anders gekennzeichnet.

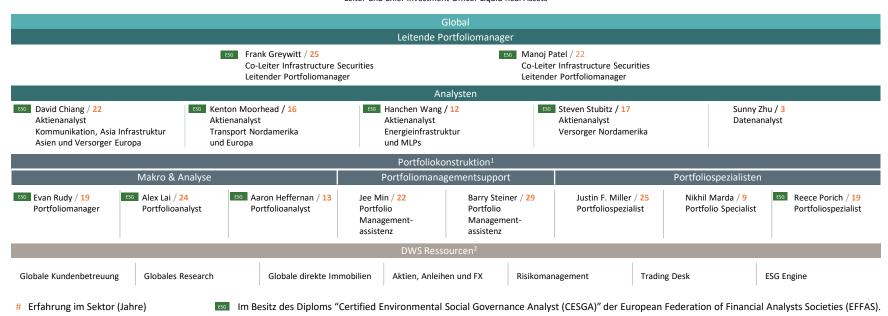
<sup>&</sup>lt;sup>1</sup> Die Aufgliederung Liquid Real Assets enthält Immobilienaktien in Höhe von \$ 1.672 Millionen USD zu beratender Vermögenswerte (AUA). Es kann zu Rundungsdifferenzen kommen. Quelle: DWS International GmbH. Stand: 30.06.25 (quartalsweise Aktualisierung). Nicht alle Anlagevehikel sind in allen Ländern verfügbar.

## Infrastrukturaktien



## Das Investmentteam im Überblick

# John Vojticek / 29 Leiter und Chief Investment Officer Liquid Real Assets



Infrastrukturaktien Investment Team mit Sitz in Chicago. ¹ Geteilt über mehrere Anlageklassen. ² Vorbehaltlich der geltenden Gesetze, internen Richtlinien und Verfahren. Jahre in der Branche, Quelle: DWS International GmbH, Stand: 30.09.25 (quartalsweise Aktualisierung).

# Erfahrenes Führungsteam



Das Führungsteam zeichnet sich durch langjährige Erfahrung und Stabilität aus



## Eine erfolgreiche Zusammenarbeit über 14 Jahre hinweg





John Vojticek

ESG

Leiter und Chief Investment Officer Liquid Real Assets

- Seit 16 Jahren Teil der Strategie (seit Auflage)
- Mitgründer der DWS Global Infrastructure Securities Strategie zusammen mit Frank Greywitt in 2008
- Bietet den holistischen Blick für die DWS Global Infrastructure Securities Strategie
- Vorerfahrung: Trader, Analyst und Portfoliomanager bei der DWS und Deutschen Bank.



**Manoj Patel** 

Co-leitender Portfoliomanager Globale Infrastrukturaktien

- Seit 13 Jahren Teil der Strategie
- Gründung der Dow Jones Brookfield Global Infrastructure Index Serie
- Teil des Global Listed Infrastructure Organisation (GLIO) ESG Kommitees
- Vorerfahrung: Trat dem Unternehmen 2011 mit 8 Jahren Branchenerfahrung bei. Vor seinem Eintritt hatte Manoj Patel verschiedene Funktionen bei Brookfield Investment Management (ehemals KG Redding / Brookfield Redding).



Frank Greywitt

ES

Co-leitender Portfoliomanager Globale Infrastrukturaktien

- Seit 16 Jahren Teil der Strategie (seit Auflage)
- Mitgründer der DWS Global Infrastructure Securities Strategie zusammen mit John Vojticek in 2008
- Vorerfahrung: Kam 2005 mit 5 Jahren Branchenerfahrung zum Unternehmen. Vor seiner jetzigen Position war Frank Greywitt als Aktienanalyst tätig.

Im Besitz des Diploms "Certified Environmental Social Governance Analyst (CESGA)" der European Federation of Financial Analysts Societies (EFFAS).



# Mögliche Katalysatoren für Infrastruktur



### Solide Erträge



Die unterliegenden Fundamentaldaten der Unternehmen sind weiterhin gesund.

Im Vergleich zum breiten Aktienmarkt wiesen Infrastrukturaktien zuletzt ein höheres **EBITDA-Wachstum** aus.

#### **M&A Aktivitäten**



Verbesserte Bedingungen für Fremdkapital und Liquidität führen zu erhöhter Deal-Aktivität.

Anhaltend starke
Fundamentaldaten spiegeln sich
zudem in zahlreichen
Transaktionen mit **überdurchschnittlichen**Volumen in den letzten zwei
Jahren wider.

### Sinkende Kapitalkosten



Aufgrund der hohen Bedeutung der Fremdkapitalkosten weisen Infrastrukturaktien eine hohe Korrelation zu langlaufenden US-Staatsanleihen auf.

Sinkende Zinsen dürften zu steigenden Aktienkursen führen.

#### **Strukturelles Wachstum**



Der steigende **Strombedarf** von **Rechenzentren** / KI setzt einen erheblichen Investitionszyklus in Gang, welcher der **Strom**- und **Erdgasinfrastruktur** Rückenwind verleiht.

Erneuerbare Energien sollten ebenfalls eine wichtige Rolle spielen und den Wunsch stärken, auf nachhaltige Energiequellen zu setzen.

Quelle: DWS International GmbH. Stand: 31.10.25

# Die Transformation von Infrastruktur kann strategische Investitionsmöglichkeiten bieten





Prognosen basieren auf Annahmen, Schätzungen, Ansichten und hypothetischen Modellen oder Analysen, die sich als nicht zutreffend oder nicht korrekt herausstellen können Quelle: <a href="https://outlook.gihub.org/">https://outlook.gihub.org/</a> Stand: 31.10.25





**Hohe Eintrittsbarrieren** 

(z.B. Flughäfen, Mautstraßen, Schienen)



**Robustes Ertragswachstum** auch in Zeiten wirtschaftlicher Verlangsamung

Potenzielle Vorteile von Infrastrukturaktien



Durch Sachwertecharakter der Inflation entgegenwirken

Erträge in der Regel an die Inflation gekoppelt



Attraktive risiko-adjustierte Rendite weniger schwankungsintensiv / Risikooptimierung in fallenden Märkten



Hohe Diversifikation / niedrige Überschneidung zu traditionellen Anlageklassen

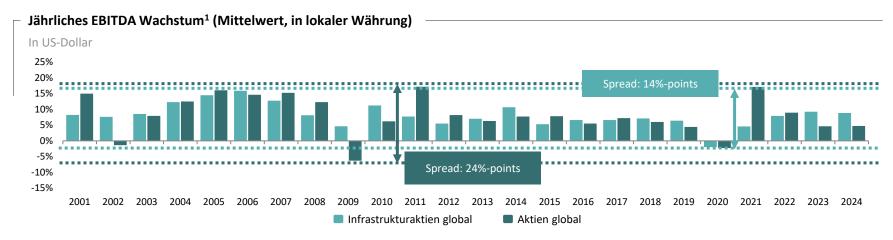
Nur für illustrative Zwecke. Es kann keine Gewähr übernommen werden, dass Anlageziele erreicht oder Ertragserwartungen erfüllt werden. Quelle: DWS International GmbH. Stand 31.10.25



# Langfristig stetige Erträge



Solides Ertragswachstum auch in Rezessionsphasen



#### **Investitionsmerkmale**

- Fokus liegt auf dem Besitz und Betrieb von Infrastrukturanlagen mit langer Laufzeit
- Diese Infrastrukturunternehmen haben in der Vergangenheit robuste, konsistente und vorhersehbare langfristige Cashflows generiert und somit von einem attraktiven Risiko-Ertrags-Profil profitiert

#### Wirtschaftliche Merkmale

- Monopolistisches Umfeld mit unelastischer Nachfrage, und gleichermaßen niedrigem Preisrisiko
- Geringe Betriebskosten führen zu hohen Betriebsgewinnspannen
- Der Inflation entgegenwirken durch potentielle Weitergabe der Kosten

Globale Infrastrukturaktien = Dow Jones Brookfield Infrastructure Index; Globale Aktien = MSCI World Daily Index. Weitere Einzelheiten entnehmen Sie bitte den "Indexdefinitionen" am Ende dieser Präsentation.

Quellen: BofA Merrill Lynch Global Quantitative Research, DWS International GmbH, Factset, Bloomberg. Stand: 31.12.24

<sup>&</sup>lt;sup>1</sup> EBITDA = Earnings Before Interest Taxes Depreciation and Amortization (Ergebnis vor Zinsen, Steuern, Abschreibungen und Amortisationen). Wertentwicklungen in der Vergangenheit sind kein geeigneter Indikator für die zukünftige Wertentwicklung.

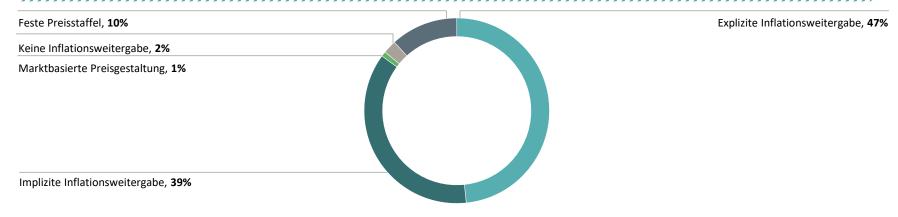


# Durch Sachwertecharakter der Inflation entgegenwirken



Erträge von Infrastrukturunternehmen in der Regel an die Inflation gekoppelt

Bis zu 98% der Pure-Play Infrastrukturinvestitionen können einen Inflationsausgleich bieten, da diese in der Regel von inflationsgebundenen Verträgen und/oder staatlichen Konzessionsvereinbarungen profitieren.



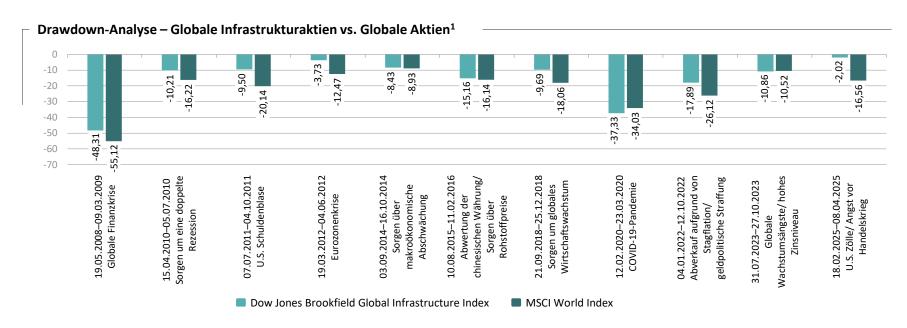
Quelle: DWS International GmbH. Stand: 30.09.25 (quartalsweise Aktualisierung). Die explizite Inflationsabsicherung basiert auf die zugrunde liegenden Infrastrukturverträge und -leasingverträge in denen die Unternehmen die Preise erhöhen können, um erhöhte Kosten weiterzugeben. Die implizite Inflationsabsicherung integriert nicht in die zugrunde liegenden Infrastrukturverträge und -leasingverträge, sondern die Gewinne der Unternehmen passen sich verzögert an die Inflation an. Bei Festpreisschwankungen weisen zugrunde liegende Kontrakte Nutzungsraten auf, die im Laufe der Zeit steigen. Diese Raten sind jedoch nicht an eine Inflationsmaßnahme gebunden. Mit marktbasierten Preisen erzielen Unternehmen Einnahmen, die den Marktpreisen unterliegen, die den Inflationsdruck widerspiegeln.



# Risikooptimierung in fallenden Märkten



Globale Infrastrukturaktien können potentiellen Schutz vor Abwärtsrisiken bieten



¹ Globale Infrastruktur = Dow Jones Brookfield Global Infrastructure Index; globale Aktien = MSCI World Index. Quelle: Morningstar, DWS International GmbH, Stand: 30.04.2025. Die Wertentwicklung in der Vergangenheit ist kein verlässlicher Indikator für zukünftige Ergebnisse. Die Daten zeigen die Renditen des MSCI World Index und des Dow Jones Brookfield Global Infrastructure Index während markanter Rückgangsphasen globaler Aktienmärkte. Markante Rückgänge bei globalen Infrastrukturtiteln können in anderen Zeiträumen aufgetreten sein und höhere oder niedrigere Renditen als die hier dargestellten aufweisen. Indexrenditen basieren auf der Wiederanlage aller Ausschüttungen und berücksichtigen keine Gebühren oder Kosten. Ein direktes Investment in einen Index ist nicht möglich.



# Infrastrukturaktien als potenzieller Diversifikator

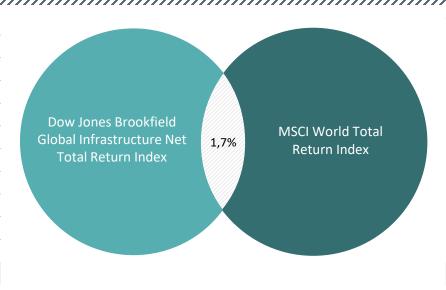


Infrastrukturaktien in traditionellen Aktienindices unterrepräsentiert

## Niedrige Überschneidung mit traditionellen Aktienindizes

#### Top-10-Positionen

Enbridge Inc.	7,6%
American Tower Reit Inc.	5,6%
National Grid PLC	5,0%
Williams Inc.	4,8%
Vinci SA	4,8%
TC Energy Corp.	3,9%
Sempra	3,7%
Kinder Morgan Inc.	3,5%
Cheniere Energy Inc.	3,2%
Oneok Inc.	2,9%
Summe	45,1%



#### Top-10-Positionen

Nvidia Corp.	5,7%
Apple Inc.	4,7%
Microsoft Corp.	4,5%
Amazon com Inc.	2,6%
Meta Platforms Inc. Class A	2,0%
Broadcom Inc	1,8%
Alphabet Inc. Class A	1,8%
Tesla Inc.	1,6%
Alphabet Inc. Class C	1,5%
JP Morgan Chase	1,1%
Summe	27,3%

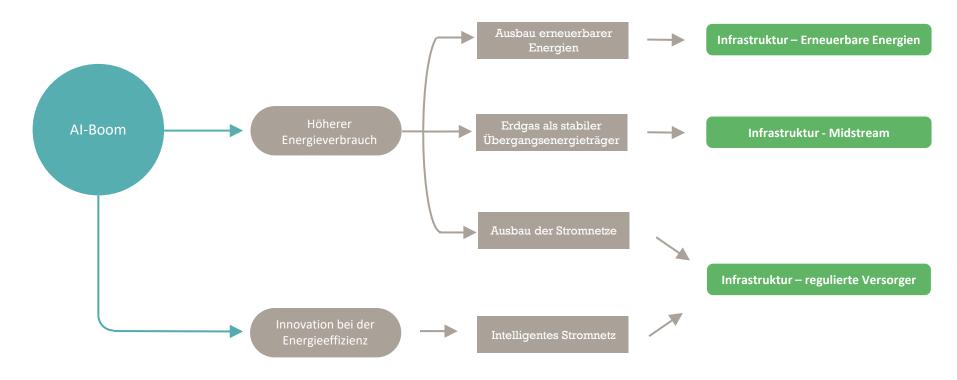
Es kann keine Garantie dafür gegeben werden, dass die Portfolioziele erreicht werden. Quelle: Bloomberg, DWS International GmbH. Stand: 30.09.25 (quartalsweise Aktualisierung). Diese Informationen dienen nur zu Informationszwecken und stellen keine Anlageberatung, Empfehlung, Angebot oder Aufforderung dar.



# AI-Boom und die Auswirkungen auf Infrastruktur



Strukturelle Trends in Infrastruktur erfordern neue Lösungen



Quelle: DWS International GmbH, Stand: 31.10.25

# Stromfresser: Künstliche Intelligenz – stark steigender Strombedarf



Regulierte Versorger müssen investieren, um den Bedarf decken zu können

Schätzungen der Boston Consulting Group geben an, dass bis 2030 Datenzentren 6,5% - 7,5% des Gesamtenergiebedarfs der USA ausmachen werden.

#### Das bedeutet:

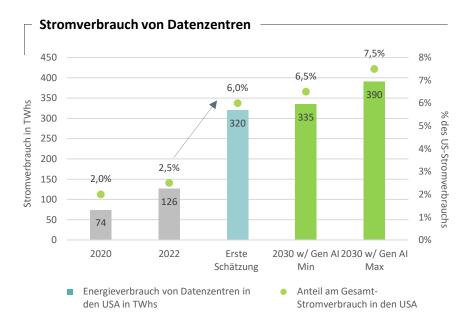
- Verdreifachung des Energieverbrauchs im Vergleich zu 2022
- ~14% CAGR bis 2030



Erwartete Stromnachfrage in den USA bis 2040 soll um +38 % wachsen, was einer ~4-fachen Steigerung entspricht, und auch der Versorgungssektor wird gezwungen sein, sich anzupassen.



Racks für KI-Rechenzentren benötigen 7-mal mehr Strom als herkömmliche Racks für Rechenzentren.



Quellen: Boston Consulting Group, Wolfe, DWS International GmbH Schätzungen, <a href="https://www.spglobal.com/marketintelligence/en/news-insights/latest-news-headlines/utilities-poised-for-datacenter-earnings-boost-want-clarity-on-cost-recovery-81249390</a>. Stand: Mai 2024. Prognosen basieren auf Annahmen, Schätzungen, Ansichten und hypothetischen Modellen oder Analysen, die sich als nicht zutreffend oder nicht korrekt herausstellen können. Diese Studien stellen nicht alle von DWS getätigten Geschäfte dar und sind weder repräsentativ für unsere Anlageerfahrung als Ganzes noch repräsentativ für die Transaktionen, die Vermögenswerte einer künftigen Anlagestrategie darstellen würden. Diese Informationen dienen ausschließlich Informationszwecken und stellen keine Anlageberatung, Empfehlung, Angebot oder Aufforderung dar.

# Stromfresser: Künstliche Intelligenz – stark steigender Strombedarf



Regulierte Versorger müssen investieren, um den Bedarf decken zu können

#### Auswirkungen auf regulierte Versorger

#### Kurzfristig

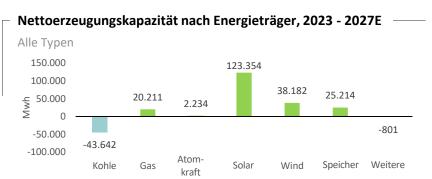
Erhöhtes Umsatzwachstum sollte dazu beitragen, den regulatorischen Rückstand für Versorgungsunternehmen zu verringern; höherer Cashflow

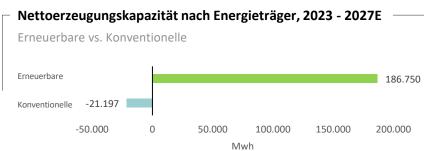
#### Mittel- bis langfristig

Um erhöhten Strombedarf bedienen zu können, werden neue Anlagen benötigt; Anlagevermögen steigt

#### Risiken

Versorgungsunternehmen müssen bei der Tarifgestaltung vorsichtig sein, um sicherzustellen, dass Endverbraucher und Industrie nicht die Rechenzentren subventionieren



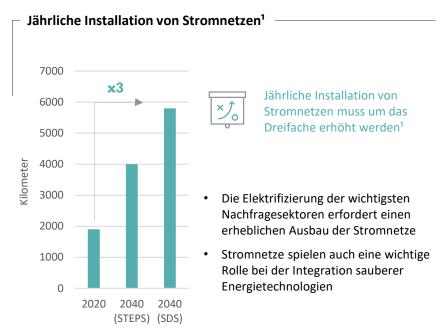


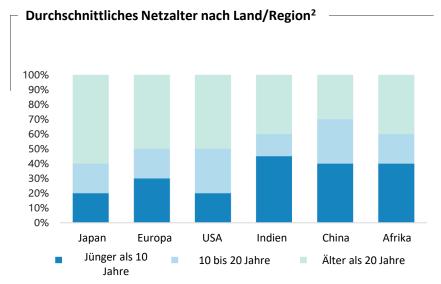
Quellen: McKinsey Energy Solutions Global Energy Perspective 2024; EIA AEO 2023; Stand: 30.6.2024. Die Prognosen beruhen auf Annahmen, Schätzungen, Ansichten und hypothetischen Modellen oder Analysen, die sich als ungenau oder falsch erweisen können. Quelle: Boston Consulting Group, Wolfe, DWS International GmbH Schätzungen, https://www.spglobal.com/marketintelligence/en/news-insights/latest-news-headlines/utilities-poised-for-datacenter-earnings-boost-want-clarity-on-cost-recovery-81249390 Stand: Mai 2024.

# Netzausbau und -modernisierung



Investitionsbedarf für die Bereitstellung von Netzanschlüssen für neue Betreiber von Rechenzentren







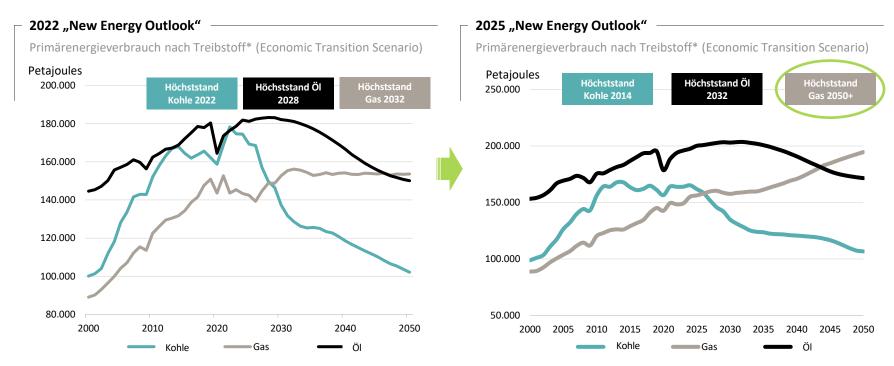
50% der Stromnetze in den Industrieländern sind über 20 Jahre alt

<sup>&</sup>lt;sup>1</sup> The Role of Critical Minerals in Clean Energy Transitions, IEA; STEPS = Stated Policies Scenario, ein Hinweis darauf, wohin sich das Energiesystem auf der Grundlage einer sektorspezifischen Analyse der heutigen Politik und der politischen Ankündigungen entwickelt. SDS = Sustainable Development Scenario (Szenario für eine nachhaltige Entwicklung), das angibt, was in einem Szenario erforderlich wäre, das mit der Erfüllung der Ziele des Pariser Abkommens übereinstimmt <sup>2</sup> IEA, Electricity Grids and Secure Energy Transitions (2023) und Jefferies. Die Prognosen beruhen auf Annahmen, Schätzungen, Ansichten und hypothetischen Modellen oder Analysen, die sich als ungenau oder falsch erweisen können.

# Erdgas von essenzieller Bedeutung



Global steigender Energiebedarf, sowie Integration erneuerbarer Energien benötigen ein Fundament



Quelle: Bloomberg – BNEF New Energy Outlook 2022 vs. Bloomberg – BNEF New Energy Outlook 2025. Stand Dezember 2022, vs. Mai 2025. Prognosen basieren auf Annahmen, Schätzungen, Ansichten und hypothetischen Modellen oder Analysen, die sich als nicht zutreffend oder nicht korrekt herausstellen können. \* Ausschließlich Kohle, Öl und Gas werden hier dargestellt.

# Erdgas ist eine wichtige Grundlage



## Erdgas stabilisiert die Transformationsphase hin zu erneuerbaren Energien

#### **Gesellschaftliche Bedeutung**



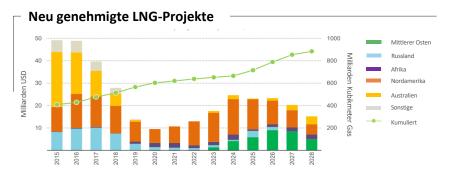
Etwa ¼ der globalen Stromerzeugung basiert auf Erdgas



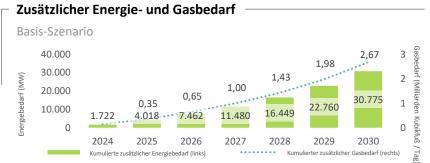
Erdgas kann verhältnismäßig einfach gelagert und transportiert werden und das sowohl gasförmig als auch flüssig.



Der CO2-Fußabdruck ist deutlich geringer im Vergleich zu Kohle oder Öl.



#### Zusätzlicher Energie- und Gasbedarf Höchst-Szenario 100.000 8.49 (MW) 5,30 50.000 83.029 1,94 1.09 1.722 11.871 2026 2030 Kumulierter zusätzlicher Gasbedarf (rechts) Kumulierte zusätzlicher Energiebedarf (links



Quelle: Internationale Energieagentur. TPH Energy Research oder allgemeiner Tudor, Pickering, Holt & Co. Hinweis: Zu den sonstigen erneuerbaren Energien gehören alle anderen nicht brennbaren erneuerbaren Energien bei der Stromerzeugung, einschließlich Wasserkraft, Geothermie und Solarthermie. Stand 24.05.2024 Prognosen basieren auf Annahmen, Schätzungen, Meinungen und hypothetischen Modellen oder Analysen, die sich als falsch erweisen können.



# "Pure-play" ist für uns bei der DWS entscheidend



Fokus auf Infrastrukturanlagenbesitzer und -betreiber

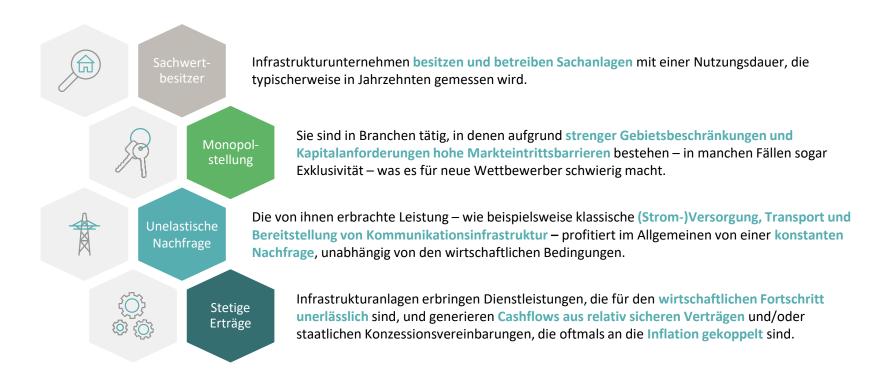
"Pure-Play"-Infrastrukturen sind die Vermögenswerte eines Landes oder einer Region, die für die Wirtschaft und die wirtschaftliche Entwicklung unablässig sind. "Pure Play"-Infrastrukturaktien fokussieren Sachwertbesitzer und -betreiber mit nachhaltigen, inflationsgebundenen Cashflows. Wir unterscheiden vier Bereiche von "Pure-Play"-Infrastruktur:



# Infrastrukturaktien im Spätzyklus klar im Vorteil



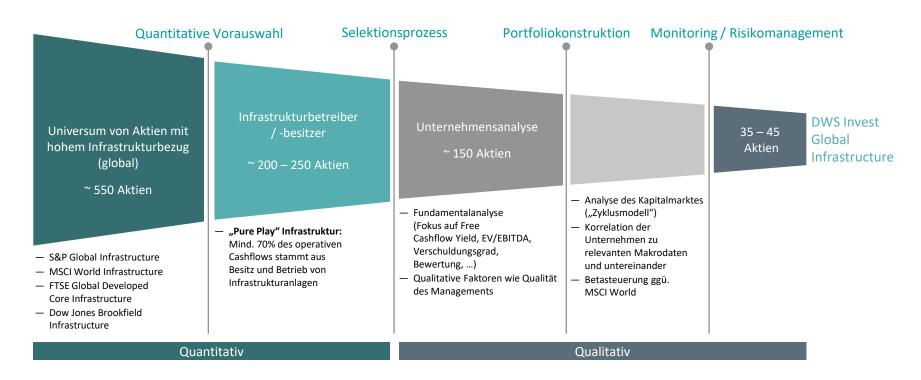
Robuste Cashflows dank dezidierter Charakteristika



Quelle: DWS International GmbH. Stand 31.10.25



Vom breiten Anlageuniversum zum konzentrierten, globalen Portfolio



Quelle: DWS International GmbH. Stand 31.10.25



#### Aktuelle Allokation



## **Transport**

Regulierte Versorger



Energietransport



Telekommunikation

Flughäfen Seehäfen Mautstraßen Schienen Gasnetzwerke Stromnetzwerke Wassernetzwerke Abfallwirtschaft Pipelines für Öl & Gas Mobilfunkmasten Glasfasernetze Satelliten

**15,0%** 

44,3%

26,3%

15,0%

**Top 3:** 

Vinci SA

Aena SME

**Transurban Group Units** 

**Top 3:** 

National Grid PLC Sempra Energy Exelon Corp Top 3:

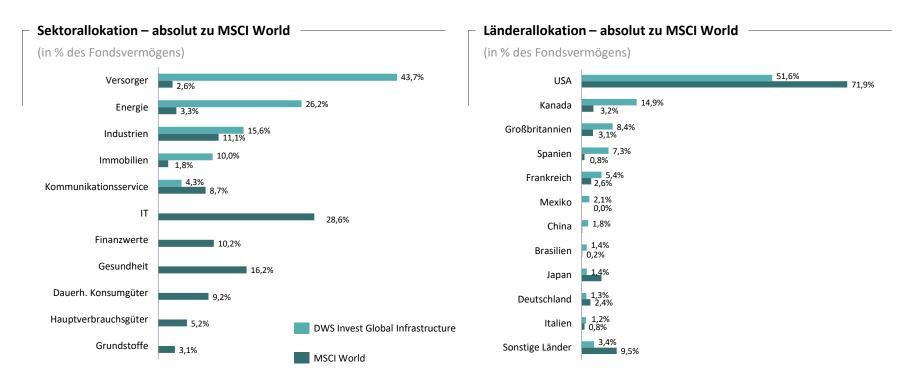
Enbridge Inc Williams Cos Inc TC Energy **Top 3:** 

American Tower REIT Inc Cellnex Telecom SA Crown Castle Inc

Die Nennung einzelner Wertpapiere dient lediglich der Veranschaulichung, sie darf nicht als Anlagerat oder Aufforderung zum Erwerb bzw. der Veräußerung von Anteilen verstanden werden. Die Zuweisungen können ohne vorherige Ankündigung geändert werden. Diese Informationen dienen nur zu Informationszwecken und stellen keine Anlageberatung, Empfehlung, Angebot oder Aufforderung dar. Stand: 31.10.25; Quelle: DWS International GmbH.



Sektor- und Länderallokation – absolut zu MSCI World



<sup>\*</sup> Spezialisierte REITs (Vertical Real Estate). Stand: 31.10.25, Quelle: DWS Investment GmbH, Report Finder. Die Zuweisungen können ohne vorherige Ankündigung geändert werden.



## Top-10-Positionen und Investitionsgrad

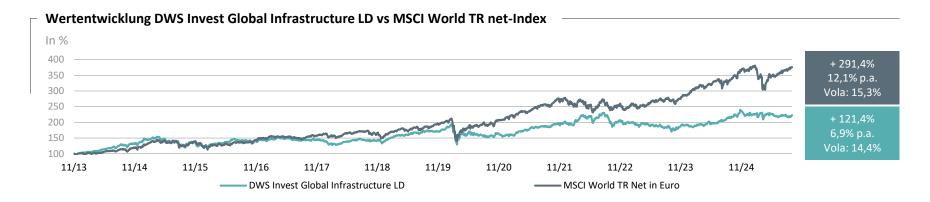
- Top 1	Top 10 Positionen		
	Enbridge Inc	7,3%	
((()))	American Tower REIT Inc	6,4%	
	Williams Cos Inc/The	6,0%	
	National Grid PLC	5,6%	
	Sempra Energy	5,2%	
	Exelon Corp	4,8%	
	Vinci SA	4,2%	
	PG&E Corp	3,8%	
	TC Energy Corp	3,6%	
((4))	Cellnex Telecom	3,5%	
Sumn	ne	50,3%	

Investitionsgrad —	
Aktien	89,8%
REITs	10,0%
Bar und Sonstiges	0,2%

Prognosen basieren auf Annahmen, Schätzungen, Ansichten und hypothetischen Modellen oder Analysen, die sich als nicht zutreffend oder nicht korrekt herausstellen können. Die Zuweisungen können ohne vorherige Ankündigung geändert werden. Die Nennung einzelner Wertpapiere dient lediglich der Veranschaulichung, sie darf nicht als Anlagerat oder Aufforderung zum Erwerb bzw. der Veräußerung von Anteilen verstanden werden. In % des Fondsvolumens; Stand 31.10.25; Quelle: DWS Investment GmbH.



Wertentwicklung seit Übernahme der Strategie im November 2013<sup>1</sup>



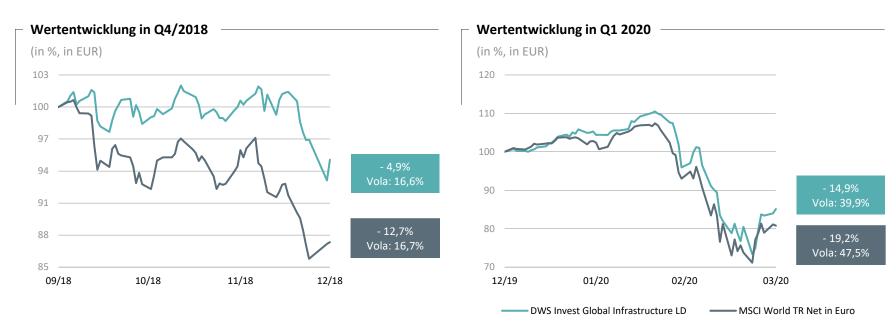
## Langfristige Wertentwicklung Indizes (in EUR)

Seit Ende Dezember 2002 (Berechnung basierend auf Monatsendwerten)	Globale Infrastrukturaktien²	Globale Aktien²	Partizipation
Durchschnittliche monatliche Wertentwicklung in positiven Marktphasen	2,2%	2,9%	74%
Durchschnittliche monatliche Wertentwicklung in negativen Marktphasen	-1,6%	-3,1%	52%

Berechnung der Wertentwicklung nach BVI-Methode, d.h. ohne Berücksichtigung des Ausgabeaufschlages. Individuelle Kosten wie beispielsweise Gebühren, Provisionen und andere Entgelte sind in der Darstellung nicht berücksichtigt und würden sich bei Berücksichtigung negativ auf die Wertentwicklung auswirken. 129.11.13 = 100 Punkte 2 Globale Infrastrukturaktien2 = Dow Jones Brookfield Global Infrastructure Net Total Return Index; Globale Aktien = MSCI World Total Return Index. Wertentwicklungen in der Vergangenheit sind kein verlässlicher Indikator für die zukünftige Wertentwicklung. MSCI World TR net (EUR) = nur als Referenzindex, keine offizielle Benchmark. Stand: 31.10.25; Quelle: DWS International GmbH, Refinitiv Datastream, Bloomberg



Wertentwicklung im volatilen Marktumfeld 1/2



Berechnung der Wertentwicklung nach BVI-Methode, d.h. ohne Berücksichtigung des Ausgabeaufschlages. Individuelle Kosten wie beispielsweise Gebühren, Provisionen und andere Entgelte sind in der Darstellung nicht berücksichtigt und würden sich bei Berücksichtigung negativ auf die Wertentwicklung auswirken. Wertentwicklungen in der Vergangenheit sind kein verlässlicher Indikator für die zukünftige Wertentwicklung.

MSCI World TR net (EUR) = nur als Referenzindex, keine offizielle Benchmark Quellen: DWS International GmbH, Refinitiv Datastream.



Wertentwicklung im volatilen Marktumfeld 2/2

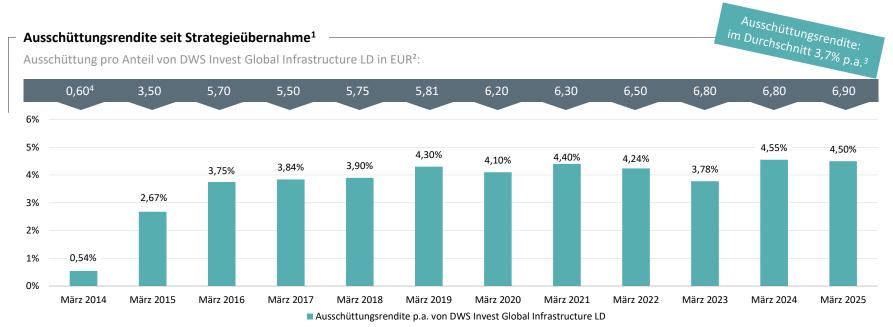


Berechnung der Wertentwicklung nach BVI-Methode, d.h. ohne Berücksichtigung des Ausgabeaufschlages. Individuelle Kosten wie beispielsweise Gebühren, Provisionen und andere Entgelte sind in der Darstellung nicht berücksichtigt und würden sich bei Berücksichtigung negativ auf die Wertentwicklung auswirken. Wertentwicklungen in der Vergangenheit sind kein verlässlicher Indikator für die zukünftige Wertentwicklung.

MSCI World TR net (EUR) = nur als Referenzindex, keine offizielle Benchmark Quellen: DWS International GmbH, Refinitiv Datastream.



Attraktives Einkommen dank regelmäßiger Ausschüttung



<sup>&</sup>lt;sup>1</sup> Übernahme der Strategie durch das Fondsmanagementteam von Manoj Patel am 29.11.2013

Dividenden sind nicht garantiert. Die Höhe von Dividendenauszahlungen kann sich ändern bzw. komplett ausfallen. Stand: 31.03.2025; Quellen: DWS International GmbH, Refinitiv Datastream.

<sup>&</sup>lt;sup>2</sup> Bezogen auf den durchschnittlichen Rücknahmepreis des jeweils abgeschlossenen Geschäftsjahres (01.01. – 31.12.)

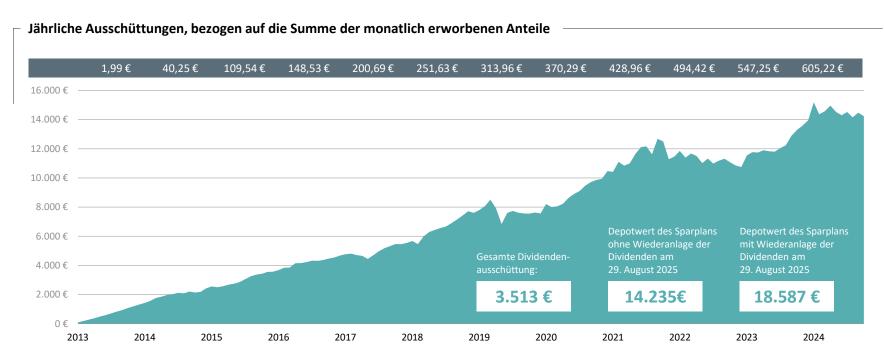
<sup>&</sup>lt;sup>3</sup> Bezogen auf den durchschnittlichen Rücknahmepreis seit Übernahme der Strategie am 29.11.2013

<sup>&</sup>lt;sup>4</sup> Seit Übernahme der Strategie 29.11.2013 bis 31.12.2013

# Sparplan auf den DWS Invest Global Infrastructure LD



Monatliche Einzahlung von 100 Euro seit 29.11.2013<sup>1</sup> (inkl. Ausgabeaufschlag<sup>2</sup>)



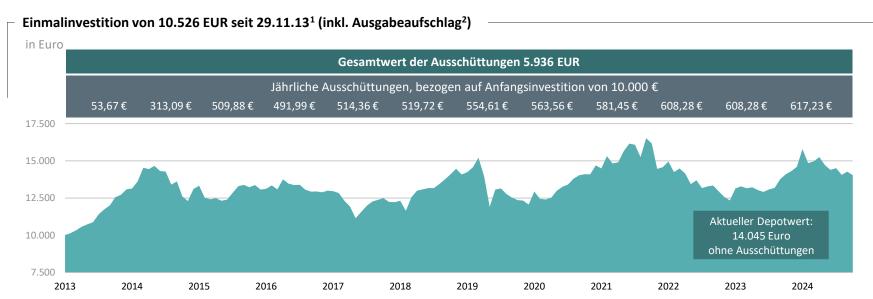
<sup>&</sup>lt;sup>1</sup> Neupositionierung des DWS Invest Global Infrastructure LD am 29.11.13

<sup>&</sup>lt;sup>2</sup> Berechnung unter Berücksichtigung des Ausgabeaufschlags von 5,2632%; der Ausgabeaufschlag ist eine einmalige Gebühr, die beim Kauf anfällt. Wertentwicklungen in der Vergangenheit sind kein verlässlicher Indikator für zukünftige Wertentwicklungen. Stand: 29.08.25; Quelle: DWS International GmbH.

# Einmalanlage in DWS Invest Global Infrastructure LD



Was wurde aus 10.526 EUR?



Wertentwicklungen in der Vergangenheit sind kein verlässlicher Indikator für die zukünftige Wertentwicklung. Die Darstellung dient lediglich der Veranschaulichung. Das Ergebnis könnte sich ändern, wenn sich das Datum der Einmalinvestition und die Haltedauer ändern würden.

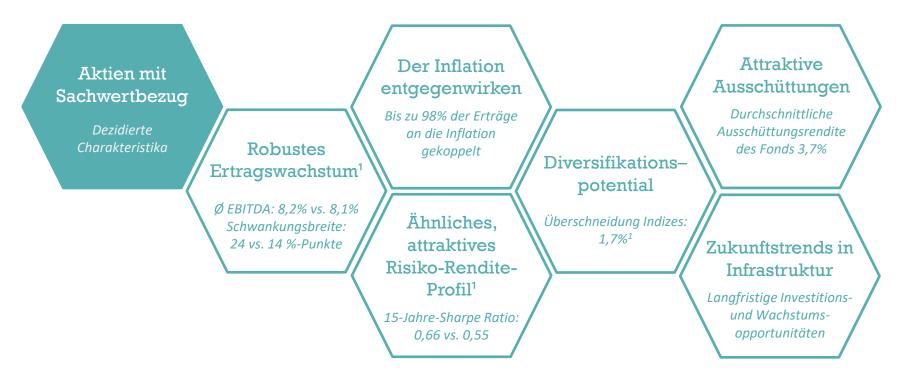
Berechnung des Depotwertes, d.h. inklusive Berücksichtigung des Ausgabeaufschlages und ohne Wiederanlage der Ausschüttungen. Individuelle Kosten wie beispielsweise Gebühren, Provisionen und andere Entgelte sind in der Darstellung nicht berücksichtigt und würden sich bei Berücksichtigung negativ auf den Depotwert auswirken.

<sup>&</sup>lt;sup>1</sup> Neupositionierung des DWS Invest Global Infrastructure LD am 29.11.13

<sup>&</sup>lt;sup>2</sup> Bezogen auf 10.526,32 Euro Erstinvestition am 29.11.13; 10.000 Euro, zzgl. 5,2632% Ausgabeaufschlag bei DWS Invest Global Infrastructure LD; Stand: 29.08.25; Quelle: DWS International GmbH



Attraktive Ergänzung zu traditionellen Aktienportfolios



<sup>&</sup>lt;sup>1</sup> Bezieht sich auf MSCI World Index (globale Aktien) und Dow Jones Brookfield Infrastructure Index (globale Infrastrukturaktien) Quelle: DWS International GmbH, Stand: 30.09.25 (quartalsweise Aktualisierung)

## Warum DWS?



## Pionier und einer der größten Assetmanager<sup>1</sup> der Anlageklasse

### **Umfangreiche Ressourcen**

- Vorteile der breit aufgestellten Liquid Real Assets Plattform
- Erfahrendes und stabiles Investmentteam
- Umfangreiche interne Ressourcen, u.a. Alternatives Research & Strategie, Team der direkten Infrastrukturanlagen, CIO View



### **Globale Abdeckung**

 Globale Kundenbetreuung durch lokale Teams in den wichtigsten M\u00e4rkten



#### **Bewährter Prozess**

- DWS gehört zu den Pionieren der Anlageklasse, die erste Strategie wurde bereits in 2008 aufgelegt
- Investmentansatz hat sich in verschiedenen Marktzyklen als erfolgreich erwiesen
- Hochentwickelter Prozess und kontinuierliche Innovation



#### **ESG**

- Der DWS Invest Global Infrastructure entspricht dem DWS Basic Exclusions Filter
- Ein Großteil des Investmentteams besitzt das Diplom des Europäischen Verbands der Finanzanalystengesellschaften (EFFAS) als Certified Environmental Social Governance Analyst (CESGA)

<sup>&</sup>lt;sup>1</sup> Einer der größten Verwalter von börsennotierten Infrastrukturaktien mit einem verwalteten Vermögen von 12,4 Milliarden US-Dollar. Es gibt keine Garantie dafür, dass Prognosen, Meinungen oder Ziele eintreten. Quelle: DWS International GmbH. Stand: 30.09.25



# Unternehmensbeispiel Transport



Europäischer Mautstraßenbesitzer und -betreiber

## Geschäftsmodell

Das Unternehmen ist ein weltweit operierendes Bauunternehmen das im Bereich Planung, Bau, Finanzierung, Betrieb und Wartung von Verkehrsinfrastruktur tätig ist. Das Unternehmen besitzt und betreibt unter anderem Mautstraßen.

### Industrietrend

Steigende Nachfrage nach einer effizienteren Nutzung von Straßen durch Regulierung, um so Verkehrsstaus zu minimieren und CO2-Emissionen zu reduzieren.

## **USP**

- Das Unternehmen betreibt knapp 1.500 km Mautstraßen in neun Ländern, wie Spanien, Kanada, und den USA, darunter wichtige Knotenpunkte rund um Toronto und Barcelona.
- Die Mautsätze werden je nach Verkehrsaufkommen alle fünf Minuten adjustiert um eine Durchschnitts-geschwindigkeit von mindestens 80 km/h zu gewährleisten und somit Staus und Umweltbelastung zu minimieren.
- Mautstraßen stellen zudem die wichtige Infrastruktur für die Entwicklung der autonomen Fahrzeugtechnologie dar; das Unternehmen hat kürzlich hierzu eine Initiative für die Entwicklung von 5G-Straßen initiiert.

## Das Geschäftsmodell profitiert von

Langfristige Leasingverträge mit einer Laufzeit von bis zu 80 Jahren

Hochwertige Anlagen in Monopolstellung an wichtigen strategischen Verkehrsknotenpunkten

Megatrends wie Dekarbonisierung und digitaler Vernetzung

Mautstraßen werden mit zunehmendem Logistikvolumen immer wichtiger weil sie eine zeitsparende Alternative für LKW Fahrer bieten können



Prognosen basieren auf Annahmen, Schätzungen, Ansichten und hypothetischen Modellen oder Analysen, die sich als nicht zutreffend oder nicht korrekt herausstellen können. Stand: 31.12.24. Quellen: Unternehmensangaben, DWS International GmbH.

# Unternehmensbeispiel Regulierte Versorger



Nordamerikanisches Versorgungsunternehmen

## Geschäftsmodell

Das Unternehmen mit Sitz in Kalifornien zählt zu den größten regulierten Versorgungsunternehmen in Nordamerika und betreibt vorrangig Infrastruktur für Strom-, Erdöl- und Erdgasverteilung.

#### Industrietrend

Sichere Energienutzung und -verteilung stellt die Hauptaufgabe für Versorgungsunternehmen dar und spielt auch eine Schlüsselrolle in der Energiewende und für die Erreichung der Klimaziele.

### **USP**

- Besitzt eines der größten Energienetze in Nordamerika; das Gesamtvermögen Infrastrukturanlagen des Unternehmens beläuft sich auf über 79 Mrd. USD
- Betreibt mehr als 300.000 Meilen Stromübertragungs- und Verteilungsleitungen an strategisch wichtigen Knotenpunkten
- Versorgt mehr als 40 Millionen Verbraucher in Kernmärkten Nordamerikas mit sicherer, zuverlässiger und erschwinglicher Energie; einige Standorte des Unternehmens können dabei auf Wind- und Solarenergiequellen zurückgreifen

## Das Geschäftsmodell profitiert von

Der Suche nach grünen, alternativen Energiequellen gestützt von Subventionen und strengere Regulierung, wie dem Inflation Reduction Act zur Förderung alternativer Energiequellen.

Steigenden Investitionen in Stromnetze, da diese u.a. die grundlegende Infrastruktur für die Elektrofahrzeugtechnologie darstellen, z.B. Stromversorgung der Ladestationen.

Die anhaltende Marktdynamik in Richtung Digitalisierung, Dekarbonisierung und Diversifizierung strebt nach qualitativ hochwertigen und fortschrittlichen Infrastrukturanlagen.

Diversifikation entlang der Wertschöpfungskette von Energieverteilung bis -Lagerung.

<sup>&</sup>lt;sup>1</sup> Unternehmensangaben. Stand: 31.12.24. Prognosen basieren auf Annahmen, Schätzungen, Ansichten und hypothetischen Modellen oder Analysen, die sich als nicht zutreffend oder nicht korrekt herausstellen können. Die Daten entsprechen dem Stand zum Zeitpunkt der Veröffentlichung und lassen keine Rückschlüsse auf zukünftige Trends oder Zahlen zu.

# Unternehmensbeispiel Energietransport



Nordamerikanischer Besitzer und Betreiber von Pipelines

## Geschäftsmodell

Das Unternehmen gehört zu den führenden Energieinfrastrukturunternehmen Nordamerikas und betreibt das größte Rohöl- und Flüssiggas-Pipeline-System.

### Industrietrend

Der Zugang zu Energie ist für das tägliche Leben unverzichtbar. Während die Erzeugung aus Wind- und Sonnenenergie stetig zunimmt, werden Erdgas und Erdöl in den nächsten 30 Jahren noch voraussichtlich mehr als 50 Prozent der weltweiten Energieversorgung ausmachen.

## **USP**

- Betreibt das längste und komplexeste Rohöl- und Flüssiggastransportsystem der Welt mit etwa 28.661 Kilometer aktiver Pipeline in ganz Nordamerika
- Transportiert täglich mehr als 3 Millionen Barrel Rohöl und Flüssiggas
- Förderer von kohlenstoffarmen Energietechnologien, wie Wasserstoff, erneuerbares Erdgas, sowie Kohlenstoffabscheidung und -speicherung um somit einen Beitrag zur Energiewende zu leisten

## Das Geschäftsmodell profitiert von

Einer stetigen Nachfrage nach Energieversorgung

Globale regulatorische Unterstützung durch Subventionen und strengere Vorschriften zur Förderung einer steigenden globalen Nachfrage nach alternativen Energiequellen

Erdgas ist leichter als Benzin oder Öl und hat einen geringeren CO2-Fußabdruck beim Transport. Außerdem verbrennt es sauberer als Benzin oder Diesel und setzt weniger Kohlendioxid frei als Kohle und Öl und hat daher insgesamt weniger belastende Auswirkungen auf die Umwelt.

Die saubere Verbrennung hat zu einer erhöhten Nachfrage nach Erdgas für die Stromerzeugung und als Transportkraftstoff für Flottenfahrzeuge in den USA beigetragen.

Stand: 31.12.24. Quelle: Unternehmensangaben, U.S. Energy Information Administration, DWS International GmbH.

# Unternehmensbeispiel Telekommunikation



Europäischer Anbieter von Telekommunikationsinfrastruktur

## Geschäftsmodell

Das Unternehmen ist einer der führenden Telekommunikationsdienstleister in Europa und bietet Kerninfrastrukturen für eine zuverlässige drahtlose Datenübertragung an, wie z. B. Mobilfunkmasten und Small Cells.

#### Industrietrend

Andauernder Megatrend der Digitalisierung und steigende Investitionen in Netzwerke vorteilhalt für Betreiber von Mobilfunkmasten und Small Cells da sie die physischen Voraussetzungen für die Umsetzung z.B. der neuen 5G-Kommunikationsstandards bieten.

### **USP**

- Mit mehr als 140.000 Standorten weltweit steht das Unternehmen für fortschrittlichen Datentransport.
- Das Unternehmen unterhält neben Mobilfunkmasten auch mehr als 1.500 Multisystem- und Multibetreiber-Knotenpunkten ("Smart Cells") in den wichtigsten Hochverkehrsbereichen wie U-Bahnen und Stadien.
- Darüber hinaus bietet das Unternehmen Lösungen im Bereich "Smart Cities" und "Internet of Things" an.

## Das Geschäftsmodell profitiert von

Robuste Cashflows aufgrund unelastischer Nachfrage, geringer Konjunkturanfälligkeit und niedriger Wartungskosten

Langfristige Verträge; die Standardmietdauer von Antennenplätzen an den Mobilfunkmasten beträgt 5-10 Jahre

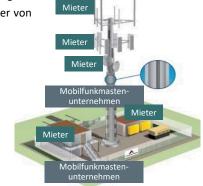
Staatliche Initiativen zum Ausbau des Breitbandnetzwerkes und des 5G-Telekommunikationsstandards



Im Besitz der Mobilfunkmastenbetreiber



Einrichtungen wie Antennen im Besitz von Mietern wie Mobilfunkanbieter



Prognosen basieren auf Annahmen, Schätzungen, Ansichten und hypothetischen Modellen oder Analysen, die sich als nichtzutreffend oder nicht korrekt herausstellen können. Stand: 31.12.24. Quelle: Unternehmensangaben, DWS International GmbH.



# Wertentwicklung der vergangenen 10 Jahre



(12-Monats-Perioden)

Indiana

in EUR

ndizes										
	09/15 - 09/16	09/16 - 09/17	09/17 - 09/18	09/18 - 09/19	09/19 - 09/20	09/20 - 09/21	09/21 - 09/22	09/22 - 09/23	09/23 - 09/24	09/24 - 09/25
Dow Jones Brookfield Infrastructure Index in EUR	14,5%	3,8%	0,1%	24,1%	-16,2%	21,0%	8,4%	-5,5%	20,7%	5,0%
MSCI World TR Net-Index	40.50/	42.20/	42.20/	0.50/	2.60/	20.20/	4.00/	42.00/	25.60/	44.40/

8,5%

2,6%

30,3%

-4,9%

12,8%

25,6%

Wertentwicklungen in der Vergangenheit sind kein verlässlicher Indikator für zukünftige Wertentwicklungen. Stand: 30.09.25. Quelle: Refinitiv Datastream, Net-Returnindizes in Euro

10,6%

12,3%

13,2%

11,4%

## DWS Invest Global Infrastructure

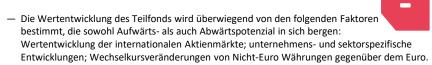
## Chancen und Risiken



#### Chancen

- Nachfragesteigerung nach Infrastruktur aufgrund steigender Weltbevölkerung und Urbanisierung
- Trends zu erhöhter mobilen Datennutzung in entwickelten Ländern vor allem in den USA
- Gesteigerte Nachfrage nach dem Transport von G\u00fctern, Energie und Personen; aufgrund von Wirtschaftswachstum und neuen Technologien in der Energief\u00f6rderung
- Markt-, branchen- und unternehmensbedingte Kurssteigerungen
- Wechselkursgewinne

### Risiken



- Der Anteilswert kann jederzeit unter den Kaufpreis fallen, zu dem der Kunde den Anteil erworben hat.
- Die Anlagen des Teilfonds k\u00f6nnen sich f\u00fcr einen bestimmten variablen Zeitraum auf verschiedene Untersektoren, L\u00e4nder und Marktsegmente konzentrieren. Au\u00dferdem k\u00f6nnen Derivate eingesetzt werden. Diese Anlagen sind ebenfalls mit weiteren Chancen und Risiken verbunden.
- Es besteht die Gefahr von Verlusten, die in Folge von Unangemessenheit oder Versagen interner Systeme, Verfahren oder Menschen sowie infolge externer Ereignisse eintreten können.
- Der Fonds legt sein Vermögen in ausgewählten Regionen oder Branchen an. Dies erhöht das Risiko, dass der Fonds von den wirtschaftlichen und politischen Rahmenbedingungen in den jeweiligen Regionen bzw. Branchen negativ beeinflusst wird.
- Der Fonds legt in der Volksrepublik China an. Anlagen in der Volksrepublik China sind mit
  Risiken verbunden, die sich aus dem speziellen gesetzlichen, politischen und wirtschaftlichen
  Umfeld ergeben. Der zukünftige politische Kurs der chinesischen Regierung ist ungewiss, es
  besteht das Risiko einer negativen Wertentwicklung durch staatliche Eingriffe und
  Restriktionen.
- Stärkere Regulierung im Bereich Infrastruktur weltweit
- Schwächung der zugrundeliegenden Trends (Urbanisierung / mobiler Datennutzung / höherer Transportbedarf von Personen und Gütern oder von Energie)

Quelle: DWS International GmbH. Stand: 31.10.25

## DWS Invest Global Infrastructure



## Anlagepolitik

Dieser Teilfonds bewirbt ökologische und soziale Merkmale und qualifiziert somit als Produkt gemäß Artikel 8 Absatz 1 der Verordnung (EU) 2019/2088 über nachhaltigkeitsbezogene Offenlegungspflichten im Finanzdienstleistungssektor ("SFDR"). Obwohl der Teilfonds kein nachhaltiges Anlageziel verfolgt, legt er einen

Mindestanteil seiner Vermögenswerte in nachhaltigen Anlagen gemäß Artikel 2 Absatz 17 SFDR an. Das Hauptanlageziel des Teilfonds DWS Invest Global Infrastructure ist eine langfristige, nachhaltige Wertsteigerung in Euro durch Anlagen in vielversprechenden Unternehmen, die im Sektor "Global Infrastructure" tätig sind.

Der Teilfonds wird aktiv und nicht unter Bezugnahme auf einen Referenzwert (Benchmark) verwaltet.

Mindestens 70% des Teilfondsvermögens (nach Abzug der liquiden Mittel) werden in Aktien und sonstigen Beteiligungswertpapieren und Beteiligungswertrechten von Emittenten im Sektor "Global Infrastructure" angelegt

Weitere Informationen unter: https://www.dws.de/aktienfonds/lu0363470237-dws-invest-global-infrastructure-ld/

## DWS Invest Global Infrastructure



## Zahlen und Fakten

Anteilsklasse <sup>1</sup>	LD
Anteilsklassen-Währung	EUR
ISIN	LU0363470237
WKN	DWS 0TN
Ausgabeaufschlag <sup>2</sup>	bis zu 5,0%
Verwaltungsvergütung	1,500% p.a.
Laufende Kosten (Stand 30.12.2024)	1,590%
zzgl. erfolgsbez. Vergütung aus Wertpapierleihe-Erträgen	-
Ertragsverwendung	Ausschüttung
Rechtsform / Investmentgesellschaft	Luxemburg SICAV Umbrella / DWS Invest SICAV
Fondsvolumen	2.389,7 Mio. EUR
Geschäftsjahr	1.1. – 31.12.

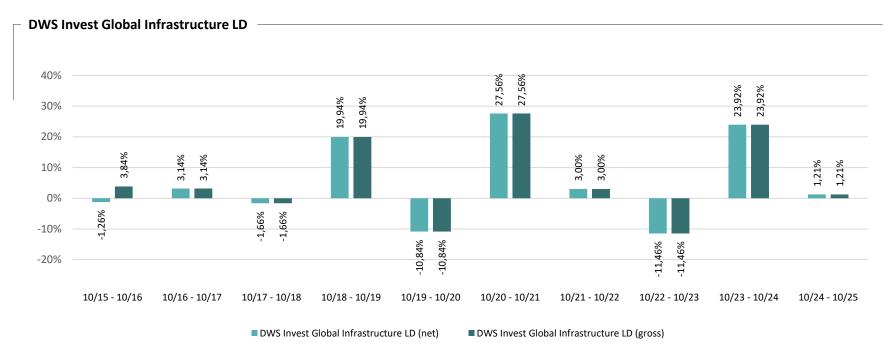
<sup>&</sup>lt;sup>1</sup> Das Dokument erhält Informationen zu der Anteilsklasse LD. Informationen zu ggf. weiteren bestehenden Anteilsklassen können dem aktuell gültigen vollständigen oder vereinfachten Verkaufsprospekt entnommen werden.

<sup>&</sup>lt;sup>2</sup> Bezogen auf den Bruttoanlagebetrag: 5,00% bezogen auf den Bruttoanlagebetrag entsprechen ca. 5,26% bezogen auf den Nettoanlagebetrag. Stand: 31.10.25; Quelle: DWS International GmbH.

## DWS Invest Global Infrastructure LD



Wertentwicklung in den vergangenen 12-Monats-Perioden



Berechnung der Wertentwicklung nach BVI-Methode, d.h. ohne Berücksichtigung des Ausgabeaufschlages. Individuelle Kosten wie beispielsweise Gebühren, Provisionen und andere Entgelte sind in der Darstellung nicht berücksichtigt und würden sich bei Berücksichtigung negativ auf die Wertentwicklung auswirken. Wertentwicklungen in der Vergangenheit sind kein verlässlicher Indikator für die zukünftige Wertentwicklung. Stand: 31.10.25; Quelle: DWS International GmbH

## Index-Definitionen



Dow Jones Brookfield Infrastructure Index – Der Index zielt darauf ab, die Aktienperformance von Unternehmen weltweit zu messen, die Eigentümer und Betreiber von Infrastrukturanlagen sind. Um in den Index aufgenommen zu werden, muss ein Unternehmen mehr als 70 % der geschätzten Cashflows (basierend auf öffentlich zugänglichen Informationen) aus den folgenden Infrastruktursektoren erzielen: Flughäfen; Mautstraßen; Häfen; Kommunikation; Stromübertragung und -verteilung; Öl- und Gasspeicherung und -transport; Wasser; und diversifiziert (mehrere Sektoren).

MSCI World Infrastructure Index – Der Index bildet die globalen Möglichkeiten von Unternehmen ab, die Eigentümer oder Betreiber von Infrastrukturanlagen sind. Die Bestandteile werden aus dem Aktienuniversum des MSCI World ausgewählt, das Wertpapiere mit mittlerer und hoher Marktkapitalisierung aus 23 Industrieländern umfasst.

S&P Global Infrastructure Index — Der Index bietet ein liquides und handelbares Engagement in 75 Unternehmen aus der ganzen Welt, die das börsennotierte Infrastrukturuniversum repräsentieren. Um ein diversifiziertes Engagement auf dem globalen börsennotierten Infrastrukturmarkt zu schaffen, hat der Index eine ausgewogene Gewichtung in drei verschiedenen Infrastrukturclustern; Versorgungsunternehmen. Transport und Energie.

FTSE Global Core Infrastructure 50/50 Index – Der FTSE Global Core Infrastructure 50/50 Index basiert auf Aktien aus dem FTSE Global All Cap Index, die einen Schwellenwert für Infrastruktureinnahmen von 65% haben. Der Index wurde entwickelt, um Vermögensverwaltern und Anlegern ein Benchmarking der Infrastrukturleistung auf globaler Basis zu ermöglichen.

Die Informationen zu den Benchmarks dienen lediglich der Veranschaulichung und sollen nicht die potenzielle Performance eines Fonds oder einer Anlage widerspiegeln. Die Benchmarks sind nicht für Direktinvestitionen verfügbar. Die Benchmark-Performance setzt die Wiederanlage aller Ausschüttungen voraus, berücksichtigt jedoch keine Transaktionskosten, Steuern, Verwaltungsgebühren oder sonstige Aufwendungen. Die Wertentwicklung der Benchmarks kann von den in einem Anlagekonto gehaltenen Anlagen abweichen.

# Wichtige Informationen



Diese Werbemitteilung ist ausschließlich für professionelle Kunden bestimmt. Bitte lesen Sie den Prospekt und das BIB, bevor Sie eine endgültige Anlageentscheidung treffen.

#### Wichtige Hinweise

DWS ist der Markenname unter dem die DWS Group GmbH & Co. KGaA und ihre Tochtergesellschaften ihre Geschäfte betreiben. Die jeweils verantwortlichen rechtlichen Einheiten, die Produkte oder Dienstleistungen der DWS anbieten, werden in den einschlägigen Dokumenten ausgewiesen. Die in diesem Dokument enthaltenen Angaben stellen keine Anlageberatung dar.

Die vollständigen Angaben [zum] [zu den] Fonds/Teilfonds, einschließlich aller Risiken und Kosten, sind dem jeweiligen Verkaufsprospekt in der geltenden Fassung zu entnehmen. [Dieser] [Diese] sowie das [jeweilige] "Basisinformationsblatt (BIB)" stellen die allein verbindlichen Verkaufsdokumente [des] [der] [Fonds/Teilfonds] dar. Anleger können diese Dokumente, einschließlich der regulatorischen Informationen und die aktuellen Gründungsunterlagen [zum] [zu den] Fonds/Teilfonds [in deutscher Sprache] bei der DWS Investment GmbH, Mainzer Landstraße 11-17, 60329 Frankfurt am Main und, sofern es sich um Luxemburgische Fonds handelt, bei der DWS Investment S.A., 2, Boulevard Konrad Adenauer, L-1115 Luxemburg, unentgeltlich in Schriftform erhalten oder elektronisch in entsprechenden Sprachen unter: <a href="www.dws.de"/www.dws.le/">www.dws.de</a> <a href="www.dws.de"/www.dws.le/">www.dws.de</a> <a href="www.dws.de/www.dws.le/">www.dws.de/www.dws.le/</a>.

Eine zusammenfassende Darstellung der Anlegerrechte für Anleger ist in deutscher Sprache unter <a href="https://www.dws.de/footer/rechtliche-hinweise/">https://www.dws.de/footer/rechtliche-hinweise/</a> verfügbar. Die Verwaltungsgesellschaft kann beschließen, den Vertrieb jederzeit zu widerrufen.

Prognosen sind kein verlässlicher Indikator für die zukünftige Wertentwicklung. Prognosen basieren auf Annahmen, Schätzungen, Ansichten und hypothetischen Modellen oder Analysen, die sich als nicht zutreffend oder nicht korrekt herausstellen können.

Die Entscheidung, in den beworbenen Fonds zu investieren, soll nicht nur von den nachhaltigkeitsrelevanten Aspekten abhängen. Dabei sollen alle Eigenschaften oder Ziele des beworbenen Fonds berücksichtigt werden. Diese finden Sie im Prospekt und BIB.

Wertentwicklungen der Vergangenheit, [simuliert oder tatsächlich realisiert], sind kein verlässlicher Indikator für die künftige Wertentwicklung. Die Berechnung der Wertentwicklung erfolgt nach der BVI (Bundesverband Investment und Asset Management)

Methode d.h. ohne Berücksichtigung eines eventuellen Ausgabeaufschlages.

Nähere steuerliche Informationen enthält der Verkaufsprospekt.

Alle Meinungsäußerungen geben die aktuelle Einschätzung von DWS Investment GmbH wieder, die sich ohne vorherige Ankündigung ändern kann.

Bei diesem Dokument handelt es sich um eine Werbemitteilung und nicht um eine Finanzanalyse. Folglich genügen die in diesem Dokument enthaltenen Informationen nicht allen gesetzlichen Anforderungen zur Gewährleistung der Unvoreingenommenheit von Anlageempfehlungen und Anlagestrategieempfehlungen und unterliegen keinem Verbot des Handels vor der Veröffentlichung solcher Empfehlungen.

Wie im jeweiligen Verkaufsprospekt erläutert, unterliegt der Vertrieb [des] [der] oben genannten [Fonds][Teilfonds] in bestimmten Rechtsordnungen Beschränkungen. Dieses Dokument und die in ihm enthaltenen Informationen dürfen nur in solchen Staaten verbreitet oder veröffentlicht werden, in denen dies nach den jeweils anwendbaren Rechtsvorschriften zulässig ist. So darf dieses Dokument weder innerhalb der USA, noch an oder für Rechnung von US-Personen oder in den USA ansässigen Personen direkt oder indirekt vertrieben werden.

DWS International GmbH, Stand: 31.10.25 12M-0055 (085311)

© 2025 Morningstar, Inc. Alle Rechte vorbehalten. Die hierin enthaltenen Informationen: (1) sind Eigentum von Morningstar und/oder seinen Inhaltsanbietern; (2) dürfen nicht vervielfältigt oder verbreitet werden; und (3) es wird keine Gewähr für die Richtigkeit, Vollständigkeit oder Aktualität übernommen. Weder Morningstar noch seine Inhaltsanbieter sind für Schäden oder Verluste verantwortlich, die aus der Nutzung dieser Informationen entstehen.

# Wichtige Informationen



#### Für Investoren in der Schweiz

Die ausländische kollektive Kapitalanlage wurde von der Eidgenössischen Finanzmarktaufsicht FINMA genehmigt zum Angebot an nicht qualifizierte Anleger in der Schweiz, gemäß der jeweils geltenden Fassung des Schweizerischen Bundesgesetzes über die kollektiven Kapitalanlagen vom 23. Juni 2006 (KAG). Schweizer Vertreterin dieser kollektiven Kapitalanlage ist DWS CH AG, Hardstrasse 201, 8005 Zürich. Schweizer Zahlstelle ist Deutsche Bank Suisse AG, Place de Bergues 3, 1201 Gèneve. Der aktuelle Verkaufsprospekt, die Statuten, das Basisinformationsblatt (BIB, auch als Key Information Document (KID) bezeichnet) sowie die Jahres- und Halbjahresberichte können auf Anfrage kostenlos bei der Schweizer Vertreterin angefordert sowie auf der Website www.dws.com abgerufen werden. Erfüllungsort und Gerichtsstand ist der Sitz des Schweizer Vertreters oder der Sitz oder Wohnsitz des Anlegers.

© DWS CH AG 2025